

江苏索尔新能源科技股份有限公司 签署重大销售合同的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、签约概述

江苏索尔新能源科技股份有限公司（以下简称“索尔科技”）与苏州吉姆西客车制造有限公司（以下简称“吉姆西”）签定了购销合同，为“吉姆西”提供 1500 套车用锂电池模块系统分别于 2016 年 1 月、2 月交付完成，合同总计金额为 1.518 亿元。目前已进入量产阶段。

二、签约方情况介绍

苏州吉姆西客车制造有限公司（以下简称“吉姆西”）创立于 2013 年，公司重组苏州客车厂，一直致力于新能源汽车整车及核心零部件的设计开发、生产制造、销售和售后服务等，积累了丰富的整车及核心零部件（包括整车控制器、电机和电机控制器等）的开发及综合生产经营的经验。在多款 SUV、轻客和大客的研发经验基础上，

形成了从项目策划、造型设计、总布置设计（底盘、车身、内外饰、电气、空调）CAE 仿真分析、ET 试制、PT 试制及 SOP 等 900 多项系统研发、试制的管控体系。具有丰富产品研发和销售能力，在行业内有一定的影响力。

三、本次签约对公司的影响

（一）品牌提升

索尔科技通过 2015 年和吉姆西的技术对接、前期的试样，索尔科技的车用锂电池模块已通过吉姆西成功进入国家工信部新能源汽车公告目录。吉姆西，作为一个着力于新能源汽车开发和销售的成熟品牌，对索尔科技的认可，是其对索尔科技技术实力、服务能力及服务质量的高度认可和信任，对于索尔科技后期在电动汽车锂电池模块系统行业扩展业务打下了良好的基础，有利于提升公司的品牌影响力和行业竞争力。

（二）业绩增长

服务协议签定后，索尔科技将扩大在市场的影响力，完成该笔订单的及时、优质交货后，对公司 2016 年整体的业绩提升产生积极的影响。并为后续的订单打好扎实的基础。

（三）示范效应

通过与吉姆西的合作，索尔科技树立了优秀的样本客户。加大与优秀客户的合作深度和广度，有利于索尔科技获取产品在市场运行的

数据，积累行业经验，尤其是在本地市场，江浙沪地区，提升索尔在行业内的示范效应。

四、合同履行的风险分析

为吉姆西提供产品与服务，需要专业、全面、一站式的综合生产能力，令客户满意的交期、品质保证对索尔科技团队整体素质提出了更高的要求，公司需要不断提升员工素质建设和生产管理效率。

五、备查文件

江苏索尔新能源科技股份有限公司与苏州吉姆西客车制造有限公司签署的购销合同。

江苏索尔新能源科技股份有限公司

董事会

2015 年 12 月 29 日