

证券代码：002721 证券简称：金一文化

北京金一文化发展股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华福证券计算机行业首席分析师钱劲宇先生
时间	2025 年 6 月 19 日（星期四）
地点	北京市海淀区复兴路 69 号院 11 号楼 6 层公司会议室及线上会议
上市公司接待人员姓名	公司董事长王晓峰先生 开科唯识董事长郭建生先生 开科唯识财务总监赵建波先生 公司证券事务代表张雅女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、开科唯识在数字货币相关业务情况？ 答：开科唯识基于支付清算技术优势，目前的数字人民币业务可为客户提供基础服务及解决方案能力，是从个人、企业和政府的数字化支付场景着手，打造数币聚合钱包产品，用户通过开立基于唯一 OpenID 数字身份证的数字人民币聚合钱包即可快速获取数字金融服务，通过“数字人民币钱包+传统账户”的新型账户组合，共同实现公交地铁、商超购物、数字红包等数字现金与银行账户组合支付消费场景，同时为商户、政府机构拓展数币钱包作为结算账户实现智能支付实时结算业务，通过数字人民币社保缴费、缴税以及学费、水电费等民生缴费事项实现智慧政务，为市民提供高效安全的便民服务。对于数字货币、稳定币业务，开科唯识持续关注，并对企业出海方面做积极谋划，对相关的技术及境外市场、金融政策等进行积极研究。 2、开科唯识在 AI 方面的相关进展？ 答：开科唯识在目前结合过往的专业能力，已经为现有的客户提供一些智能体应用，帮助客户在财富管理、智能营销方面发挥 AI 大模

	型的应用。公司目前已经和阿里千问、deepseek、深思考、澜舟有合作，也在与蚂蚁集团探讨合作方式。我们在银行也中标了一些 AI 大模型相关项目，公司正在探索开发软件交付结合 AT 技术以改变或服务银行客户的智能体，为客户需要的一些专业场景，例如理财方面、客户营销方面提供专业 AI 服务。 3、开科唯识主要的业务优势有哪些？ 答：目前开科的主要业务是以银行为主，在财富管理、支付清算领域，对相关客户群体有较强的技术优势、产品优势和实施经验优势，公司的财富管理及金融市场、支付清算、智能客户服务业务可实现联动协同、相互促进，共同组成服务银行等金融机构数字化转型的软件生态系统，对存量客户有很强的粘性，相关系统在非金融领域也可以应用，未来很多国企和央企与开科也具有广阔的合作空间。 4、现下银行在金融科技的投资情况如何？ 答：银行在金融科技领域的投入是比较稳定的，一方面目前财富管理和收单业务是银行投入较高的部分，另一方面银行也在要求降低成本，对于存款业务、理财业务在金融科技方面要求较高，开科唯识正是在这些方面具有银行需要的业务优势。另外银行在信创方面也会衍生大量的新需求，这方面也在持续发展；银行在纯管理类的内容方面的投入比较少，更多投入的是能够帮助银行降本增效，在结构上进行调整的服务，比如我们研究对理财师的支持，不能是依赖通用大模型，而要结合某个领域、本地的知识和标准，去开发训练构建结合自身业务的大模型产品，以更好的服务客户应用场景。 5、基于其他对标企业，开科有什么区别？ 答：一是开科更有针对性，特别是对理财、财富管理的客户积累优势；二是对于银行资产配置平台、销售运营平台更好的对接；三是我们的智能体可以与开科与客户原有的业务进行更好的结合；开科唯识的优势还是比较明显。开科加入金一后，未来借助海淀区的资源优势，也可更好的推动未来业务拓展。 6、公司在黄金珠宝业务方面的未来规划，是否有 IP 类合作？ 答：目前公司在做黄金珠宝板块的业务整合，公司已于年初设立了北京子公司，对旗下浙江、江苏以及北京区域的黄金珠宝零售业务进行统筹整合；目前珠宝零售业务在 IP 合作方面，有在和海淀区文旅资源做项目对接，以期推动后续合作落地。 7、开科唯识业绩是否有对赌，未来是否收购全部股份？ 答：根据收购时签署的协议，开科唯识在 2025 年度、2026 年度、2027 年度实现净利润分别不低于 6,660 万元、7,560 万元、8,560 万元，业绩承诺全部完成后，金一文化将启动收购开科唯识的剩余股权。 8、未来金一是否仍有并购计划？ 答：有的，根据公司向软件信息领域转型的战略规划，未来公司将以开科唯识为基础，在产业链上进行整体布局：一方面，从开科横向寻找标的公司，丰富产品；另一方面，从纵向上寻找支持软件技术信息领域发展的优质标的。
附件清单（如有）	无

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
日期	2025 年 6 月 19 日