广州金逸影视传媒股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

 投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明</u>	其他活动内容)
活动参与人员	线上参与公司2024年度	医网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月09日(周五) 下午15:00-17:00	
地点	价值在线(https://www	v.ir-online.cn/)
4-XII	公司通过价值在线(ht	ttps://www.ir-online.cn/)采用网络互动的
形式 	方式	
	1.董事、总经理:李晓	
上市公司接待人		事会秘书:许斌彪先生
员姓名 	3.独立董事: 修宗峰先 	
	投资者提出的问题	
	4.2 (1.0 4. 1.0 1.0 1.0 1.0 1.0 1.0 1.0 1.0 1.0 1.0	本次说明会中提出的问题进行了回复:
 交流内容及具体		
文		融合成为热门趋势,相关政策也在推动
門官心水		合,公司是否有计划参与文旅融合项目,
	以拓展业务边界? 	

A: 尊敬的投资者, 您好!

暂时尚未成功参与,但有积极关注相关合作机会。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q2、回顾过去一年在经营过程中遇到的最大挑战是什么

A: 尊敬的投资者, 您好!

2024年,受全球经济形势、不确定因素以及观众观影习惯变化等多重因素影响,中国电影市场面临着前所未有的挑战。报告期内,公司由于行业复苏不及预期及较高的固定成本业绩由盈转亏,实现营业收入1,012,421,117.93元,归属于上市公司股东的净利润-90,354,207.61元。截至报告期末,公司总资产2,971,249,978.76元,归属于上市公司股东的净资产75,482,484.90元。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

O3、公司本期盈利水平如何?

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1) 2024年,由于行业复苏不及预期及较高的固定成本业绩由盈转亏,公司实现营业收入1,012,421,117.93元,归属于上市公司股东的净利润-90,354,207.61元。
- (2) 2025 年第一季度,随着春节档头部影片《哪吒之魔童闹海》的爆火出圈,电影行业强势回暖;公司实现营业收入505,596,225.68元,归属于上市公司股东的净利润106,452,480.17元。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q4、旗下影城承接了多种演出和赛事直播活动,未来在"影院出圈"方面还有哪些新的探索方向和项目规划?

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1) 2024年,公司影城承接脱口秀/舞台剧/科学秀/诗词 秀等演出近1,000场;公司有10家影城参与了巴黎奥运直播,有 10家影城参与了由湖南卫视、芒果TV共同制作的《下一站歌手》2期直播,有9家影城参与了CS反恐精英电竞赛事直播。
- (2) 2025年,公司将继续从影院自身硬件条件出发,激活影院空间,在奥运赛事、音乐综艺、游戏赛事直播基础上继续探寻"影院+"的创新项目,为影院业务经营注入新鲜血液;同时,继续鼓励影院利用闲时影厅进行多场景合作,如:脱口秀、音乐会、文艺演出、临时性包厅活动阵地、赛事活动等。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快,投资顺利!

O5、请问贵公司未来的发展前景, 机会和风险?

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1) 2025年的中国电影市场,以一场史诗级的票房风暴开启。随着《哪吒之魔童闹海》的爆火出圈,春节档(1月28日—2月4日)以95.1亿元总票房、1.87亿观影人次的成绩刷新历史纪录。这一成绩不仅意味着中国电影市场的复苏,更折射出中国电影工业在内容创作、技术迭代、文化表达和主题立意上的升级。从IP续作的深耕到特效技术的突破,从优秀传统文化的创造性转化到主题立意的更高格局,春节档影片呈现出的新特点,让我们看到中国电影未来发展的良好趋势。
- (2) 2025年第一季度,随着春节档头部影片《哪吒之魔童闹海》的爆火出圈,电影行业强势回暖;公司实现营业收入505,596,225.68元,归属于上市公司股东的净利润106,452,480.17元,同比增长493.15%。
- (3)公司面临的风险主要有:突发重大公共卫生事件的风险、影院选址的风险、行业竞争加剧的风险、对上游电影制作依赖的风险、票房季节性波动的经营业绩风险、(移动)互

联网带来的机遇与挑战。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

O6、公司之后的盈利有什么增长点?

A: 尊敬的投资者, 您好!

2025年,公司具体将从以下几方面开展经营活动,提升公司盈利能力:

- (1) 持续优化影院网络,强化特色影厅布局,优化会员 生态体系,依托金逸电商,多元营销驱动营收提升;
 - (2)继续挖潜卖品、广告等非票业务;
 - (3) 积极拓展"影院+"模式,激活影院空间;
 - (4) 加大优质影视投资,增加利润增长点;
 - (5)继续多措并举,降本增效。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q7、当下鼓励影视行业创新发展,公司在适应新政策要求、推动影视内容创新方面有哪些具体举措和规划?

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1) 2025年,公司将持续关注电影上游方面的合作,并 充分发挥自身终端资源优势,积极拓展电影投资项目,争取重 要档期、重要项目,都能参与联合出品;
- (2) 2025年,公司将继续从影院硬件出发激活空间,在 奥运赛事、音乐综艺、游戏赛事等直播基础上探寻"影院 +"创 新项目;鼓励闲时影厅多场景合作,如:脱口秀、音乐会、文 艺演出、临时性包厅活动阵地、赛事活动等。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

O8、你们行业本期整体业绩怎么样? 你们跟其他公司比

如何? '

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1) 2024年内地电影市场总票房425.02亿(含服务费), 同比2023年下降22.6%; 观影人次10.1亿,同比下降22.3%; 放映 场次1.4亿场,同比增长8.4%。
- (2) 2024年公司旗下直营影城实现票房9.36亿元(含服务费),位居全国影投公司第5位,较2023年上升一个位次;公司旗下院线实现票房16.39亿元(含服务费),位居全国第9位,较2023年下降一个位次。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q9、未来是否有提升股东回报的计划?如分红、回购等。

A: 尊敬的投资者, 您好!

公司短期内很难制定股东回报计划,原因如下:

- (1)截至2024年12月31日,公司合并未分配利润为负值,且负值金额达到10.34亿元规模,不符合分红条件。
- (2)公司股本未超4亿元,社会公众股比例刚好为25%, 回购增持会导致股权分布不符合上市条件。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

O10、行业以后的发展前景怎样?

A: 尊敬的投资者, 您好!

2025年的中国电影市场,以一场史诗级的票房风暴开启。 随着《哪吒之魔童闹海》的爆火出圈,春节档(1月28日—2月4日)以95.1亿元总票房、1.87亿观影人次的成绩刷新历史纪录。 这一成绩不仅意味着中国电影市场的复苏,更折射出中国电影 工业在内容创作、技术迭代、文化表达和主题立意上的升级。 从IP续作的深耕到特效技术的突破,从优秀传统文化的创造性转化到主题立意的更高格局,春节档影片呈现出的新特点,让我们看到中国电影未来发展的良好趋势。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q11、24年归属于上市公司股东的净利润为亏损状态,主要原因是什么,什么时候能够扭亏为盈?

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1) 2024年,受全球经济形势、不确定因素以及观众观影习惯变化等多重因素影响,中国电影市场面临着前所未有的挑战。报告期内,公司由于行业复苏不及预期及较高的固定成本业绩由盈转亏,实现营业收入1,012,421,117.93元,归属于上市公司股东的净利润-90,354,207.61元。
- (2) 2025年第一季度,随着春节档头部影片《哪吒之魔童闹海》的爆火出圈,电影行业强势回暖;公司实现营业收入505,596,225.68元,归属于上市公司股东的净利润106,452,480.17元,同比增长493.15%。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q12、请介绍一下未来3-5年的发展战略,特别是在新产品研发和市场拓展方面的规划。

A: 尊敬的投资者, 您好!

2025年,公司具体将从以下几方面开展经营活动:

- (1) 持续优化影院网络;
- (2)继续挖潜卖品、广告等非票业务;
- (3)继续依托金逸电商,多元营销驱动营收提升;
- (4) 积极拓展"影院+"模式,激活影院空间:
- (5)继续强化特色影厅布局;

- (6)继续优化会员生态体系;
- (7) 加大优质影视投资,增加利润增长点;
- (8)继续多措并举,降本增效。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q13、2024在影片排片策略、观影体验提升等方面有什么计划吗

A: 尊敬的投资者, 您好!

2025年,公司继续致力于给客户提供更高端、更具差异化的服务体验,并不断强化床厅、情侣厅、按摩厅、儿童影厅、剧场厅等特色主题影厅布局,丰富观众的观影方式选择。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

Q14、与同行业公司相比2024 年公司在业务拓展、市场 份额等方面的优势和差距分别体现在哪些方面?

A: 尊敬的投资者, 您好!

- (1)公司是国内首批进入影院投资运营的影视投资企业, 影院布局优势明显,超一半影院分布在副省级以上城市,先发优 势建立了优质影院品牌。公司的优势主要体现在:成熟的市场开 拓能力、优势区域市场领导地位和品牌影响力、专业化、标准化 管理和运营机制的优势、稳定的管理团队,出色的人才培养和团 队建设能力。
- (2) 2024年旗下直营影城票房9.36亿元(含服务费),位居全国影投公司第5位,较2023年上升一位;旗下院线票房16.39亿元(含服务费),位居全国第9位。

感谢您对公司的关注! 祝您生活愉快, 投资顺利!

关于本次活动是 否涉及应披露重 大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无