

证券代码：838163

证券简称：方大新材

公告编号：2025-034

河北方大新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 5 月 14 日

活动地点：公司通过上海证券报·中国证券网路演中心(<https://roadshow.cnstock.com/fbh/fdxc2024>)举办 2024 年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司 2024 年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长兼总经理：杨志先生；财务负责人：马爱静女士；
董事会秘书：张伟先生

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司筹建了加拿大和美国的合资加工厂，海外市场的拓展对公司业

绩的贡献预计有多大，可能会面临哪些风险和挑战？

回答：您好，感谢您对方大新材的关注和支持。2024 年公司分别在美国、加拿大设立了合资加工厂，从产品出口向生产出海进行了初步探索，未来公司仍坚持国际化发展战略，立足中国、放眼全球，以市场需求为导向，努力提高市场占有率，在全球市场竞争过程中不断成长。谢谢！

问题 2：公司在费用控制方面有哪些计划和措施，以提高盈利能力？

回答：您好，感谢您对方大新材的关注和支持。公司在内控方面制定了一系列费用管理等制度，如《财务管理核算制度》《资金支出管理制度》等，以上制度公司在经营过程中严格执行，确保公司利益最大化。谢谢！

问题 3：毛利率和净利率下降的主要原因是什么，是原材料成本上升、市场竞争加剧还是其他因素？

回答：您好，感谢您对公司的关注和支持。公司二期项目投产后，产能快速释放，大规模进入不干胶材料市场。面对复杂的国际政治经济形势及全球低迷的消费状况，销售端以低价渗透策略快速抢占市场，主营收入的产品结构发生变化，不干胶材料和可变信息标签的销售占比逐年增加，同时国内销售占比增加，导致公司综合毛利率下降。谢谢！

问题 4：2024 年被称为公司不干胶材料的“推广元年”，不干胶材料订单大幅增加，公司在不干胶材料市场的竞争优势是什么，未来有什么拓展计划？

回答：您好，感谢您对方大新材的关注和支持。公司秉承“标准成就方寸，进取铸造大成”的企业文化，致力于高分子复合材料、自粘信息记录材料等新材料的科技创新与研发，从胶粘剂制备、功能性涂层处理等前端工序的数十种技术配方，以及涂硅、涂胶等不干胶涂布的核心生产工艺，再到快递电子面单、空白标签等可变信息标签的终端产品，形成较为完整的产业链布局。不干胶材料行业集中度较低，公司作为行业内首家 A 股上市公司，未来将充分发挥资本、品牌、供应链等优势，引领行业集中度提升，提升公司市场占有率和行业地位。谢谢！

问题 5：今年管理层预期的业绩情况如何？

回答：您好，感谢您对方大新材的关注和支持。2025 年一季度，公司实现营业收入 2.08 亿元，同比增长 45.15%，2025 年公司将在方大二期项目的预留机位安装新的自动化生产线，提高产能供给，同时以优厚的待遇及良好的发展前景

吸引行业优秀人才，大力拓展不干胶材料市场，以提升公司市场占有率和引领行业集中度提升为战略目标，使公司迈上新台阶。谢谢！

问题 6：公司在行业中有什么核心竞争优势？

回答：您好，感谢您对方大新材的关注和支持。

品质优势。公司致力于高分子复合材料、自粘信息记录材料等新材料的科技创新与研发，掌握了热熔胶、热敏纸、PE 膜、特种不干胶信息记录材料等前端工序的核心生产工艺和数十种技术配方，成为行业内少数自主生产热熔胶等新材料的高新技术企业，并在核心知识产权方面进行了专利保护。

品牌优势。公司自成立之初就深耕海外尤其是发达国家市场，积累国内外知名企业在内的庞大客户群体及行业人脉资源，在全球客户心目中已树立了良好品牌形象。

成本优势。公司产能规模在国内行业内属前列，原材料采购量相对较大，作为上市公司资信状况良好，供应商给予优于同行的价格及账期。

产品优势。公司除了市场需求大的不干胶材料类产品外，还有较高毛利率的背胶袋等制袋系列产品作为稳定的利润来源。谢谢！

河北方大新材料股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 16 日