

证券代码：002051

证券简称：中工国际

中工国际工程股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	参与公司 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 5 月 20 日
地点	在“价值在线”采用视频和网络远程方式举行
上市公司接待人员姓名	董事长王博先生，董事、总经理李海欣先生，独立董事辛修明先生、张黎群女士、王世宏先生，财务总监康志锋先生，董事会秘书芮红女士。
投资者关系活动主要内容介绍	公司和投资者就经营情况等进行了交流。 本次投资者活动没有发生未公开重大信息泄密的情况。
附件清单（如有）	投资者关系活动记录 中工国际 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会 PPT 资料
日期	2025 年 5 月 20 日

附件：

中工国际工程股份有限公司投资者关系活动记录

2025 年 5 月 20 日

一、本次业绩说明会视频回放的链接为：

<https://eseb.cn/1oeFCq1C2T6>

二、公司就投资者普遍关心的问题统一回复如下：

问题 1：公司打算采取哪些市值管理措施？

为深入落实党中央、国务院重大部署，推动公司市场价值与内在价值相互促进，切实维护投资者权益，公司制定并发布了市值管理制度，将市值管理作为一项长期战略管理行为，明确市值管理工作的组织领导机制和责任落实机制，规范开展市值管理工作，在努力做好经营管理的同时，综合运用多种市值管理方式提升公司的投资价值。2024 年以来，公司相继发布质量回报双提升行动方案以及进展公告，积极向投资者报告公司主营业务成果、创新能力发展、信息披露和规范运作情况，持续推动公司质量提升，落实以投资者为本理念。2024 年度，公司积极贯彻落实《股东回报规划（2024 年-2026 年）》，拟向全体股东派发现金分红 15,467.61 万元，占当年归母净利润的 42.8%，与投资者共享高质量发展成果。

问题 2：公司海外工程承包业务布局情况如何？

公司坚持高质量共建“一带一路”，聚焦政局稳定、需求旺盛的优势市场和潜力市场，在巩固传统市场的基础上，培育打造支柱市场，并建立了完善的动态调整机制。近年来，公司立足“三新”定位，持续打造“新市场布局”，构建可持续的市场开发模式，聚焦中东、中亚、东南亚、拉美等优势市场和潜力市场重点发力，新市场逐渐成为海外业务发展的稳定器和压舱石。2024 年，公司顺利实现尼加拉瓜蓬塔韦特国际机场改扩建项目融资落地，并凭借该项目生效敲开新市场大门，相继签约、生效尼加拉瓜国家应急响应系统项目、液化石油气仓储设施工程项目和圣胡安河挖泥船成套出口等项目，筑牢公司在尼加拉瓜新市场的业务根基，2025 年一季度，借助高质量执行圭亚那地区医院群项目建立的医疗建设品牌优

势，公司再度签署圭亚那西德梅拉拉医院总承包合同，扩大在拉美地区的医疗建设品牌效应。两个新市场的成功开拓和滚动开发，进一步巩固了公司在拉美地区的市场影响力和海外业务属地化经营能力。

问题 3：战略性新兴产业相关业务发展情况如何？

公司以“十四五”战略规划为指引，沿着传统产业升级和发展前瞻性新兴产业两条主线，以核心技术攻关为主要突破点，积极布局战略性新兴产业，加快形成新质生产力。一是在高端装备制造产业、数据中心、大科学设施、生物实验室等领域重点发力。中国中元中标国家作物表型与遗传研究设施项目，服务国家粮食安全保障能力建设，先后签约“鹏城云脑 III”网络智能重大科技基础设施信息化工程、中国大唐乌兰察布数据中心项目等，助力国家数字新基建及“东数西算”战略部署；北起院蓬莱阁索道项目首次应用永磁直驱技术并顺利通过验收，开创国内索道应用该技术的先河。二是践行“双碳”战略，大力开拓清洁能源、污水处理、固废处理、高端环保装备等业务。公司 2024 年在手污水处理规模跃升至 28 万吨/天，比 2023 年末再翻一番。2024 年度，公司战略性新兴产业营业收入 8.61 亿元，占公司营业收入 7.07%。近期公司拟投资的两个乌兹别克斯坦生活垃圾焚烧发电项目，日处理垃圾量合计 4,000 吨，顺利实现海外清洁能源领域“投建营”战略目标落地落实，战略新兴产业布局成功向海外延伸。

三、互动问答环节主要内容

问题1：今年海外局势这么动荡，公司的海外业务进展怎么样？

2024年，公司面对宏观环境和行业波动带来的挑战，围绕“十四五”战略规划，立足“新细分赛道”“新市场布局”和“新资源配置”的“三新”定位，统筹项目开发及履约工作，海外业务发展势头良好，全年新签合同额合计33.90亿美元，同比增长7.4%，其中国际工程承包新签合同24.11亿美元，同比增长4.42%，生效合同额11.54亿美元，保持在历史较高水平。2024年度，公司在中国对外承包工程百强企业名单中的排名再度上升，同比2023年度提升6名至第32名；亚洲地区第28名，拉美地区第24名；再次获评对外承包工程行业A级企业，体现了公司

业绩、信用等级、专业综合实力等方面在行业内受到的高度认可。

问题2：2025年一季度业绩如何？

2025年第一季度，公司实现开门红，营业收入21.83亿元，归属于上市公司股东的净利润1.31亿元，同比增长12.17%，经营活动现金流净额同比大幅度改善；国际工程承包业务新签合同额6.99亿美元，同比增长30.65%，国际工程承包业务生效合同额6.84亿美元，同比增长25.27%。公司在市场开发和项目执行取得亮眼成果，一是**重点区域项目实现滚动开发**。公司在尼加拉瓜国际机场项目实现拉美地区首个人民币主权商贷融资落地后，相继推动地区多个项目生效，为公司持续深耕拉美市场筑牢根基。二是**协同出海效应持续扩大**。公司协同中国中元连续签约六个海外医疗项目，公司医疗建设品牌影响力不断向全球辐射；协同北起院进军亚洲高端索道市场——日本，进一步推进北起院索道品牌国际化，助推中国装备高质量走出去。

问题3：公司近期披露了乌兹垃圾发电投建营项目，请详细介绍一下项目情况，未来会对公司经营产生多大的影响？

乌兹别克斯坦近年来经济发展势头良好，中乌两国关系升级为新时代全天候全面战略伙伴。2024年，乌总统签署总统令，要求加强垃圾处理效率，积极寻求国际合作并给予参与企业相关优惠政策。公司凭借深耕乌多年所积累的资源与业务开发经验，紧抓双边稳定政治关系与政策窗口机遇，成功签署乌兹别克斯坦两个生活垃圾焚烧发电投建营项目。两项目分别位于塔什干和安集延市，分别为乌首都和人口密度最大的城市，生活垃圾产出量充足且处理需求迫切。作为当地首批垃圾发电项目，政府提供的垃圾供应量保证与低市场竞争环境为项目正常运营提供了有效的保障。两个项目运营期均为30年，总投资约4.75亿美元，合计日处理垃圾4,000吨，预计项目达产后总计年处理生活垃圾约134万吨，年均上网电量7.5亿度，预计税后内部收益率均不低于8%。本次对外投资事项是公司深入贯彻

“一带一路”倡议和中央周边工作会议精神的积极实践，本项目的实施将为公司海外投资业务良好开局奠定业务基础，有助于推动公司国际工程板块业务转型升级和提升属地化经营能力。

问题4：请问伊拉克的油气项目进展如何？有没有新业务？

2022年，公司积极落实“十四五”战略规划，瞄准伊拉克油气市场的发展机遇，成功签约伊拉克九区油气中央处理设施项目，取得了中东油气工程市场的“入场券”，成功开拓油气工程“新细分赛道”。2024年，该项目先后顺利实现油包、气包的成功投产，成为伊拉克油田开发史上首个原油与天然气处理设施同时规划、建设并于同一年投产的标杆项目。作为非传统油气工程企业，中工国际克服了工期短、自然环境恶劣、供应链受阻等重重困难，创造了伊拉克同类项目最短工期和连续1800万安全工时的骄人纪录，实现“零伤害、零污染、零事故、零安全责任事故”的“四零目标”，获得伊拉克石油部的高度评价和赞誉。借助九区油气所积累的良好口碑，公司2024年再度签约伊拉克九区连井项目，并于2025年一季度一次性成功投产，再度扩大中工国际在中东油气工程行业的品牌影响力，为后续开发周边市场业务奠定坚实基础。

问题5：你们的融资优势主要体现在哪？

融资创新能力是公司核心竞争优势之一，也是公司“三新定位”中“新资源配置方式”的典型代表。公司多年来保持良好的资产状况，资产负债率远低于行业平均水平，掌握丰富的融资渠道和资源，可以针对业主需求，探索多元化融资方式，设计不同的融资方案，有效降低业主融资成本。公司承建乌兹别克斯坦奥林匹克城项目是中国在乌首例人民币主权商贷项目；尼加拉瓜蓬塔韦特国际机场改扩建项目是拉美地区首例人民币主权商贷项目；伊拉克九区油气中央处理设施项目采用特定合同保险融资模式；哈萨克斯坦年产50万吨纯碱厂项目采用中外混合银团贷款的方式落实融资，在2024年Global Banking & Markets（GBM）颁奖典

礼中获得“年度公司银团贷款奖”和“年度出口信用融资奖”两项殊荣。多元化、最大满足业主需求的融资实践为公司持续创新资源配置，赋能公司持续稳健发展，增添新动能。

问题6：李总，您作为中工总经理、中元董事长，请谈谈两家公司在业务融合方面有什么新成效？

“十四五”以来，公司着力构建“一体两翼”的发展格局，将本部国际化经营能力与中国中元设计优势深度结合，相继承接了圭亚那地区医院项目、乌兹别克斯坦奥林匹克城项目、尼加拉瓜蓬塔韦特国际机场改扩建项目等多个重点项目。2025年，公司持续发挥中国中元医养建筑技术优势，推动协同出海进程，一是巩固地区业务开发优势。公司借助圭亚那地区医院群所积累的良好口碑，顺利签约西德梅拉拉医院，巩固中美洲医疗建设品牌影响力；二是以区域影响力为基础，带动周边及全球业务开发。公司复制圭亚那医院成功经验，先后在尼加拉瓜、马尔代夫、伊拉克、埃塞俄比亚累计签约6个海外医疗项目，实现海外医疗品牌影响力从拉美逐步向全球辐射的傲人成绩，“中元设计、中工总部+融资优势”已经形成开发阶段的竞争优势和执行阶段的专业化优势，内部协同成效显著。

问题7：ESG有什么新进展？

公司积极践行可持续发展理念，不断完善可持续治理体系与可持续信息披露方式，探索创新机制，一是制定并发布ESG专门管理办法，持续推进公司ESG管理由随机向制度化安排。二是进一步强化披露信息的广度与深度，积极响应深交所最新报告编制指引，对ESG报告结构进行全面升级，在关键议题识别过程中采取双重重要性标准，研判经营风险与机遇，针对具备高度财务重要性的议题采取四要素框架模式披露，全面展示公司可持续体系建设成效；三是聘请第三方机构对报告数据进行验证，提升报告公信力。公司在ESG方面的成效受到市场高度认可。

2024年，华证指数、中诚信分别提升公司评级至A、AA，在中诚信、商道融绿评级榜单中位列行业第一，Wind、中财绿金院、国新ESG等其他主流机构行业评级榜单中名列前茅。ESG有关奖项方面，公司连续第二年入选国资委央企ESG先锋100指数，连续第四次获证券时报评上市公司ESG百强，中国上市公司协会2024年上市公司可持续发展优秀实践案例，公司ESG影响力在不断扩大。

问题8：北起院近年来发展情况如何？

2024年是北起院“拓展国际市场”主题年，围绕“十四五”战略，北起院全面推进索道、自动化物流仓储和起重机械业务国际化进程。在索道业务板块，北起院签署尼泊尔昌德拉吉里索道项目，首次实现将索道设备出口至南亚；与日本广野株式会社签署合作协议，顺利进军亚洲高端索道市场，助力中国装备制造高质量走出去。在起重运输领域，北起院签署巴西圣保罗巴鲁埃里垃圾焚烧发电项目、孟加拉北达卡市垃圾焚烧发电项目，扩大海外市场版图；与天楹环保能源集团一次性打包签订7个越南生活垃圾发电项目，为其提供环保起重设备，展现了公司在环保起重细分赛道的技术优势与品牌影响力。在行业标准引领方面，北起院过去一年牵头或参与6项起重机国际标准制定工作，进一步提升了北起院在行业中的标准化领导力和影响力。

问题9：独立董事辛修明您好，能否请您分析一下对外承包工程行业2024年的整体发展形势和对公司的表现？

2024年是“一带一路”倡议提出的新十年的开端，回顾推进共建“一带一路”十周年历程，我国对外承包工程行业经历了快速发展的黄金期。当前，受世界经济复苏乏力、贸易保护主义抬头等多重因素叠加影响，国际工程经营环境总体较为严峻，国际市场需求放缓，行业进入缓慢增长和提质增效的转变期，行业总体保持平稳增长态势。尽管如此，同时也要看到，中国大国外交继续迎难而上，勇毅前行，成为世界变乱交织时期关键的稳定力量。中工国际面对复杂严峻的外部

形势，科学谋划，提前布局，立足“三新”定位，项目开发与执行不断取得新成效，最终实现稳中有进的良好结果，在2024年度中国对外承包工程企业百强榜单中排名再度上升6名，位居32名，体现出良好的发展韧性。

问题10：恭喜公司“投建营”业务有新突破，这个板块现在整体情况怎么样？

公司“工程投资与运营”板块主要聚焦环保、索道、清洁能源三大领域，2024年至今均取得里程碑式的成果突破，一是公司在手污水处理规模跃升至28万吨/天，比2023年末再翻一番，成功迈进中等规模；二是新疆阿图什天门索道项目开工建设，实现索道投建营项目0到1的突破；三是公司在海外清洁能源领域收获重大成果，拟投资两个乌兹别克斯坦生活垃圾焚烧发电项目，总投资合计约4.75亿美元，顺利实现“十四五”战略规划目标之一——清洁能源领域“投建营”一体化项目落地落实。工程投资与运营板块业务的稳健发展将增强公司盈利能力，提供持续稳定的现金流，助力公司实现高质量发展。

问题11：近期汇率波动较大，公司有什么应对措施？

公司境外业务分布在亚洲、非洲、美洲及东欧地区等，合同大多以美元计价。近年来，受宏观环境影响，人民币汇率波动更加频繁并呈双向波动态势。针对复杂多变的国际金融局势，公司持续探索应对汇率波动的新路径，一是开创性地搭建了首例境外主权国家自贸区还款账户，积极推进人民币主权贷款项目，成功实现乌兹别克斯坦奥林匹克城和尼加拉瓜蓬塔韦特国际机场改扩建项目融资落地，从业务层面降低汇率风险敞口；二是审慎开展远期结售汇业务，降低汇率波动对公司业绩的影响，并与各大银行开展业务操作交流，学习中外金融机构在远期结售汇方面的优秀实践经验。未来公司将继续密切关注汇率波动，积极采取相关措施将汇率风险维持在可控的水平。

问题12：请问独董张黎群女士，您如何保护中小投资者？

我作为中工国际独立董事，恪尽职守、勤勉尽责，严格按照《上市公司独立

董事管理办法》，积极利用所在领域的专业知识和经验，除参加股东大会、董事会及董事会专门委员会的会议外，还通过参加独立董事专门会议、业绩说明会，深入境内外子公司、境外运营资产和境内外典型项目进行调研，加强对公司内部控制、关联交易、财务管理、信息披露等事项进行监督和核查等方式，全面关注公司发展状况，切实维护上市公司整体利益，保护中小投资者合法权益。

问题13：作为新任董事，能否请王世宏总谈谈上任以来对公司治理情况的看法？

中工国际始终严格按照《公司法》《证券法》等法律法规的要求，不断完善公司法人治理结构，构建规范、全面的“三合一”风险合规内控管理体系。公司设立了股东大会、董事会、监事会，董事会下设战略与ESG委员会、审计委员会、薪酬与考核委员会、提名委员会四个专门委员会，并制定了“三会”及各专门委员会议事规则等相关制度，确保了决策、监督相互分离、形成制衡，保证了公司经营、管理工作的顺利进行，持续加强董监事履职能力建设，有效夯实了公司高质量发展的基础。公司在可持续体系建设方面也成效显著，制定ESG专门管理制度，持续跟进可持续发展标准变化，积极探索可持续信息披露新方式，希望公司在新的一年里，不断完善规范运作，持续、稳定、健康发展，以更加优异的业绩回报广大股东。

问题14：公司去年现金流情况不好，今年能否改善？

公司国际工程承包项目合同金额大，执行周期通常跨越数年。2024年，伊拉克九区油气、乌兹别克斯坦奥林匹克城等重要项目正值执行高峰，对外支付款项较多，现金流出现波动为正常现象。同时，国内总包业务收款难度也有所增加。公司管理层高度重视资金链安全，采取针对性措施加速资金回笼，将现金回收情况纳入经营考核之中，每月通报经营性现金流量情况，实现了对经营性现金流量的动态监督。2025年一季度，公司现金流情况已经得到大幅改善，经营性现金净

流量-0.36亿元，较上年同期增长94.78%。

问题15: 公司参股加拿大金矿项目出于什么目的？现在开发了吗？未来有什么规划能实现公司利益最大化？

公司于2016年采用债务重组的方式取得债务人加拿大GBR公司股权。该项目预计短期内不能为公司带来收益，不会对公司业绩产生重大影响。

问题16: 行业以后的发展前景怎样？

2025年，全球经济预计将保持温和复苏态势，新兴经济体有望实现较快增长。绿色化、数智化成为建筑领域发展的必然趋势，基础设施产业链、供应链融合发展态势更加明显。中国政府持续深化多双边和区域经济合作，第四次“一带一路”建设工作座谈会强调，将重点推进高质量共建“一带一路”机制建设，特别要完善投融资多元化、风险防控内外协同、海外利益保障、高水平国际传播等机制。可以预见，行业将迎来新一轮的发展机遇，但也面临着国际形势复杂、融资瓶颈突出、市场竞争激烈、安全形势严峻等多方面的困难与挑战。

问题17: 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

2024年申万建筑装饰行业整体实现营收8.7万亿元，较上年降低4.0%；实现归母净利润1,697亿元，较上年降低15.4%。2025年一季度行业整体实现营收1.9万亿元，同比降低4.9%；实现归母净利润464亿元，同比降低10.5%，平均资产负债率59.77%，现金流持续承压。对比来看，公司2024年度实现营业收入122.08亿元，归属于上市公司股东的净利润3.61亿元，同比增长0.22%；2025年一季度，实现营业收入21.83亿元，归属于上市公司股东的净利润1.31亿元，同比增长12.17%，经营活动现金流净额同比改善94.87%，资产负债率51.97%，整体优于行业平均水平。

问题18: 公司之后的盈利有什么增长点？

公司国际工程承包业务新签合同额持续增长，生效合同额保持历史较高水平；设计咨询业务、国内工程承包迈向高质量发展；先进工程技术装备开发与应用板

块、工程投资与运营业务有望成为公司新的增长极。公司“工程投资与运营”聚焦的环保、索道、清洁能源三大领域，目前已经全部落地落实。在环保领域，公司在手固废处理项目2个，污水处理项目8个，污水处理规模约28万吨/天，持有运营资产规模再上新台阶；在索道领域，新疆阿图什天门索道项目开工建设，实现索道投建营项目0到1的突破；在清洁能源领域，公司将投资两个乌兹别克斯坦生活垃圾焚烧发电项目，总投资合计约4.75亿美元，日处理垃圾量合计4,000吨，年均上网电量合计7.5亿度，预计税后内部收益率均不低于8%。