证券简称: 华致酒行 证券代码: 300755

华致酒行连锁管理股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名	通过全景网"投资者关系互动平台"(https://rs.p5w.net)参与	
称及人员姓	云南辖区上市公司 2024 年度投资者网上集体接待日活动的投	
名	资者	
时间	2025年5月16日16:00-17:00	
地点	全景网"投资者关系互动平台"(https://rs.p5w.net)	
上市公司接 待人员姓名	董事长: 吴向东先生	
	董事、总经理:杨武勇先生	
	董事会秘书: 梁芳斌先生	
	财务总监: 胡亮锋先生	
	证券事务代表:于美美女士	
投资者关系活动主要内容介绍	一、问答环节	
	1、吴总您好,请问您	区对白酒行业的前景怎么看? 今年有希
	望走出行业低谷吗?公司打算如何应对?现在好多电商平台	
	和大型商超都有对接外贸企业转内销的业务,请问华致酒行有	
	没有相关的业务,有外贸公司与咱们对接吗?	
	答: 2024年,受宏观经济周期波动及行业结构性调整双重	
	影响,国内酒类消费市场进入阶段性深度调整期。白酒行业依	
	旧具有广阔的发展空间,	公司依然看好酒类流通领域赛道,面

对复杂多变的内外部环境,公司管理层在董事会的战略指导下,迅速启动经营策略调整优化工作:一方面,通过深化内部管理体系改革,推进组织架构优化、加强人才梯队建设,全面提升团队整体战斗力;另一方面,严格落实"去库存、促动销、稳价格、强团队、调结构、优模式"的十八字行动方针,围绕核心业务环节精准施策,全力推动各项经营管理目标顺利实现。公司暂未有相关外贸业务的情况,谢谢您的关注。

2、2024 年白酒行业"马太效应"加剧,名优酒集中化趋势明显,公司如何在行业竞争中脱颖而出,扩大市场份额,实现可持续发展?

答:公司以"保真名酒渠道品牌+供应链服务平台"为核心业务,一方面做好新零售连锁门店的运营体系建设,另一方面做好产品供应链服务平台,促进门店运营和供应链服务相互促进,提升公司未来的长期价值。面对当前经济环境变化,公司对门店发展策略进行系统性调整,构建多业态协同发展模式,以提升市场适应性与竞争力。未来门店发展将主要依托"华致酒行""华致酒库""华致优选"三种业态模式。公司通过不断的丰富产品矩阵,依托与众多知名酒企的深度合作,持续推出定制开发产品,构建多元化精品酒体系。通过多种举措全方位提升公司的盈利能力,实现健康、高质量的可持续发展。谢谢您的关注。

附件清单(如有)

无

日期

2025年5月16日