

证券代码：000062

证券简称：深圳华强

深圳华强实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他
活动参与人员	东北证券、易方达基金组织的投资者“走进上市公司”一行 42 人
时间	2025年6月20日
地点	华强电子世界、深圳华强会议室
形式	线下
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王瑛
交流内容及具体问答记录	首先公司工作人员带领投资者参观了公司旗下的华强电子世界, 随后公司董事会秘书向投资者介绍了公司发展战略、业务及经营情况等内容，并就投资者关注的问题进行了交流，主要包括： 1、电子元器件分销业务的产业价值是什么？ 电子元器件授权分销商是电子产业链中连接上游电子元器件原厂和下游电子终端产品制造商的重要纽带，扮演着供需、技术承上启下的多重角色，是产业链中不可或缺的中间环节，全球一半以上的电子元器件产品通过授权分销渠道流通。公司电子元器件授权分销业务为合作的原厂、客户提供了有价值、可信赖的服务：一方面，帮助上游原厂根据市场需求趋势进行产品定位，并为客户提供电子元器件应用方案研发、设计服务，缩短客户产品开发周期的同时，将原厂的新产品、新技术快速导入市场；另一方面，通过在长期、持续的交易中及时捕捉产业供需动

	向和趋势，做出前瞻性的预判，助力上游原厂科学安排生产，引导下游客户对采购、库存等进行合理安排、精准备货，结合电子元器件分销自带的“蓄水池”功能，平滑供应链上下游冲击，长久、有效地保障客户供应链和生产的安全和稳定。 2、公司具体是哪家公司与海思合作？ 公司控股子公司深圳淇诺科技有限公司和全资子公司深圳华强半导体集团有限公司均是海思的代理商。 3、我们参观了公司旗下的“华强电子世界”，观察到市场内汇聚了大量设计新颖、外观时尚的电子产品，“华强电子世界”目前的经营情况如何？ “深圳华强北”素有“中国电子第一街”的美誉，在消费者对产品性价比和线下体验的重视日益增加、“一带一路”倡议持续深入带动国际客商采购等背景下，“深圳华强北”客流量进一步提升。基于在经营环境、商户质量、价格和产品品类丰富度等方面的优势，华强电子世界引领了“深圳华强北”的“时尚电子产品热”，吸引了众多海内外客商和消费者到店体验以及线上、线下采购，实体市场内经营相关产品的商户经营效益提升，华强电子世界“潮品电子区”的铺位持续处于满租状态。 4、有没有并购上游企业的计划？ 公司从2019年开始开展CVC投资（Corporate Venture Capital，基于产业的财务投资），致力于实现以下产业发展目标并获得一定的投资收益：（1）集聚产业资源，打造产业链生态，为公司稳步探索打造虚拟/实体IDM集团提供有力支撑，并提升公司在行业内的影响力；（2）与投资标的建立长期稳定的合作关系或者深化与投资标的的合作，为投资标的提供综合服务，进而提升公司交易服务平台的综合竞争力；（3）为投资标的赋能，推动投资标的加快成长，享受投资标的高速成长的红利，从而实现一定的投资收益。 截至目前，公司已经通过CVC方式小比例参股了多家优秀且具有较大发展潜力的半导体IDM或设计企业，其中既包括对初创企业的投资和赋
--	--

	能，也包括对公司长期合作的海外原厂的中国公司的投资以及合作的深化。同时，公司也在尝试开展对下游具有较高技术门槛的细分领域的投资。总体而言，公司的CVC投资或产业投资是为公司基于已经打造的大型电子元器件交易服务平台向电子产业链上下游延伸服务的，是公司持续推动产业升级的发展战略的有机组成部分。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无