

证券代码：836942

证券简称：恒立钻具

公告编号：2025-047

武汉恒立工程钻具股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☒ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 5 月 21 日

活动地点：武汉恒立工程钻具股份有限公司

参会单位及人员：申万宏源、中山证券、江海证券、中金公司、复胜资产、华夏银行

上市公司接待人员：副总经理兼董事会秘书余德锋先生

三、投资者关系活动主要内容

本次活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

问题 1：目前公司具体的发展规划是什么？

回答：公司的发展规划主要分为以下三个方面：

第一，随着公司工程破岩工具生产基地建设项目投入使用，逐步释放产能，实现营业收入的增长，维持现有细分市场的龙头地位，进一步扩大行业细分优势，提升盾构和 TBM 刀具业务增量，同时加快顶管施工领域的渗入，提高这部分业务在公司整体收入的占比。

第二，公司通过收购苏州艾盾成功使战略布局延伸到盾构刀具行业上游，获得新的材料相关的关键技术，进入材料领域，同时形成企业规模效益及协同效应。2025 年公司将推动控股子公司苏州艾盾进一步加强新产品的研发，开拓新的市场，进一步提升市场份额，从而提升公司的盈利水平，推进公司的稳步、持续、健康的发展。

第三，公司会加大海外市场开发力度，提升海外业务水平，拓展海外市场，实现海外业务的稳定增长，与下游企业深度合作，通过新的营销手段提高用户粘性，通过较长时间的积累和沉淀进一步成为国内一流、世界知名的破岩工具制造商和服务商，将企业打造成全球岩土掘进领域的行业专家。

问题 2：目前公司主要的海外市场是哪些国家或地区？

回答：海外业务方面，目前公司的产品主要销往印度、新加坡、马来西亚、斯里兰卡、菲律宾、韩国、日本等国家或地区。

问题 3：公司的刀具产品通用性强吗？

回答：公司的刀具属于定制化产品。公司主要从事工程破岩工具的研发、设计、生产和销售，为客户提供刀具选型、定制化生产及售后维修等一体化服务，满足客户因地质环境和装备机型的不同而对工程破岩工具提出的差异化要求。

问题 4：客户更换刀具是根据什么标准估算？

回答：客户一般根据不同的地质条件对刀具磨损量、开挖的土石方量、施工区域等进行综合评估后确定刀具的更换频率。

我国幅员辽阔，地质条件复杂多样，不同地区的地质状况存在较大差异，即使同一地区的不同区域，地质状况也会存在较大差异。因此在盾构、顶管施工过

程中，会遇到各种不同地层，从淤泥、黏土、砂砾层到软岩及硬岩等，各种地层的岩土物理力学性能相差较大，对刀具的磨损机理不同，刀具的更换频率存在较大差异。

问题 5：公司 2024 年营业收入增长，归属于上市公司股东的净利润下降的原因是什么？

回答：主要原因是 2024 年非经常性损益各项补贴较上年同期大幅减少。公司 2024 年营业收入、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润是同步增长的。

问题 6：子公司苏州艾盾的客户主要是双螺杆挤出机的装备生产厂商吗？

回答：子公司苏州艾盾的客户主要是双螺杆挤出机的装备生产厂商，以及双螺杆挤出机的终端用户。目前，装备生产厂商占多数。

武汉恒立工程钻具股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 23 日