

证券代码：600562

证券简称：国睿科技

国睿科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-07

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中信建投、长江养老保险、国联证券、国联基金、信达澳亚基金、国君资管、华创证券、海富通基金、长江证券、鑫元基金、长城基金、国盛证券、国金证券、华夏基金
时间	2025年6月5日-2025年6月27日
地点	国睿科技
上市公司接待人员姓名	董事会秘书王凯、投关主管陈赢
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要问题交流</p> <p>1.当前国际多地区冲突的局势，是否对公司军贸业务造成较为明显影响？</p> <p>近年来，地缘政治紧张态势持续刺激军事装备升级需求，防务雷达国际市场规模保持稳步增长的态势。公司响应“一带一路”倡议，落实重大战略部署，统筹调动资源，积极开拓海外项目，持续提升公司高端雷达装备在国际市场的影响力。</p> <p>2.公司军贸雷达业务的收入、利润对公司总体规模的贡献情况？</p> <p>近几年，公司军贸业务新签订单和产品交付情况较好，在公司产品结构中的占比有所提升，对公司利润作出了较好的贡献。</p> <p>3.公司的军贸业务是否由单一代理公司负责？</p> <p>国内有军贸代理许可权的代理公司均可以代理公司的军贸产品的出口业务。</p> <p>4.军贸雷达的生产周期是多久？</p> <p>根据产品的复杂程度、采购数量等不同因素，雷达类产品的交付周期为1-3年，公司按照合同的约定履行交付验收工作并确认相应收入。</p>

5.防务雷达内销产品和军贸产品在价格上是否存在差异？

内销产品和军贸产品的定价方式不同。国内项目按照客户的定价管理办法确定价格。军贸项目参与国际市场竞争，根据各国商务洽谈情况，采取的是“一国一策”的定价方式，各项目定价不同。

6.军贸产品采用的是什么定价模式？

公司与各军贸公司之间合作的方式不同，买断式和代理式都存在。

7.国内气象雷达的市场需求如何？

近年来，水利部积极推进水利测雨雷达建设布局，在此背景下，X波段天气雷达于水利领域展现出良好应用前景与发展空间。而C波段和S波段天气雷达更适配大范围区域天气探测需求。随着相控阵技术持续发展迭代，未来相控阵体制的雷达有望迎来较好的应用需求。

8.公司低空业务发展情况？

2024年以来，公司积极响应国家和上级单位的号召，大力发展低空经济等战略性新兴产业，先后与多家政府及企事业单位确立了战略合作伙伴关系，并已取得了低空项目订单。公司构建了全域低空（经济）智能感知网，充分发挥雷达领域的技术优势，打造低空经济“天织”计划，包括“天行|蜘蛛网”低空监视反制系统、“天行|雨燕”低空气象保障系统、“天行|巡隼”飞行应用系统。

9.公司的工业软件业务发展的情况如何？

公司进一步加快自主工业软件销售，产品新签占比超80%。与航空、航天、船舶、电子等多个行业头部客户取得持续订单，公司自主工业软件的客户黏性和市场竞争力持续提升；全力拓展新兴业务市场，与汽车、设备制造等行业的多个单位首次开展合作。多款自主工业软件产品入选国家、省级软件产品推荐名单，进一步提升公司自主工业软件的行业影响力。

10.公司对于工业软件业务发展的预期？

从长期看，国产替代为行业发展带来了巨大的发展空间，市场前景广阔。公司工业软件产品客户黏性较高，可以凭自身实力持续取得订单。同时，我们希望能够借鉴国际巨头企业的成功发展经验，在合适的时候，通过拓展产业规模等方式更好地发展这一块业务。

11.公司对于2025年经营业绩的预期？

	2025 年，公司将进一步推动产业布局优化，加强公司各板块协同发展，做强做优核心主业，积极拓展优势业务领域，努力推动公司收入利润稳步增长。受宏观经济环境、行业发展状况、市场情况等因素影响，2025 年经营发展情况存在一定的不确定性。
	未提供书面材料。
日期	2025 年 6 月 30 日