

证券代码：002967

证券简称：广电计量

广电计量检测集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-004

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（投资者线上交流会）</p>
<p>活动参与人员</p>	<p>特定对象： 广发证券 蒲明琪、西南证券 李根林、中信证券 朱翀佚 华创证券 丁祎、华泰证券 胡知、浙商证券 陈姝姝 兴业证券 姜昊、西南证券 张艺蝶、中金证券 张杰敏 广州产投 于文鑫、中金证券 严佳、信达证券 王锐 信达证券 张润毅、长江证券 盛意、中信建投 彭亚星、 长江证券 贾少波、海通证券 丁嘉一、国信证券 王聪颖、 国盛证券 李枫婷、中银国际 李倩倩、信达证券 韩冰、 申万宏源 张婧玮、国信证券 王鼎、东吴证券 韦译捷 中信建投 籍星博、天风证券 莫然、国信证券 吴双 国海证券 王双龙、国海证券 张婉姝、国联民生 田伊依 兴业证券 丁志刚、国投资管 李犁、中金证券 刘中玉 中金证券 刘婧、国泰基金 陈美璇、国泰基金 郑浩 南方基金 张磊、长信基金 何增华、兴业银行 邹刚 国泰基金 谢泓材、高盛资产 叶枝函、中银基金 张欣仪 安信基金 倪瑞超、嘉实基金 翟放、兴业基金 邹慧 鹏华基金 柳黎、招银理财 朱贝贝、圆信永丰基金 汪萍 国寿安保基金 闫阳、摩根基金 陶雨涛、天治基金 赵伟 合众资产 时应超、中银基金 范锐、创金合信基金 李晗 银河基金 施文琪、国寿安保基金 宋易潞、惠升基金 黄竞</p>

	<p>国泰海通 张越、淳厚基金 杨煜诚、野村东方证券 曹孟华 兴业基金 董令飞、碧云资本 徐睿艺、东方资管 李疆 前海百创资本 骆峰、月阑投资 宫晓萱、星石投资 王荣亮 汇丰晋信基金 徐蕾、阿尔法基金 李名雅、银河基金 祝建辉 惠正私募 陈哲、高毅资产 邢天成、承周资产 王正清 正格资本 董晨、晨燕资产 倪耿皓、中金证券 李梦遥 混沌投资 黎晓楠、煜德投资 管俊玮、金元顺安基金 侯斌 千翊投资 熊彬正、盘京投资 常义乐、中信保诚基金 孙浩 中 等 92 位投资者</p> <p>上市公司接待人员：</p> <p>董事会秘书 史宗飞 财务负责人 习星平 证券事务代表 苏振良</p>
时间	2025 年 4 月 25 日，16:00-17:00
地点	无
形式	线上
交流内容及具体问答记录	<p>一、情况介绍</p> <p>史宗飞和习星平对公司 2024 年第一季度主要经营情况进行说明：</p> <p>2025 年第一季度，公司延续良好的发展态势，经营质量稳步提升。</p> <p>从营业收入来看，公司第一季度实现营业收入 6.18 亿元，较上年同期增长 5.16%，实现持续稳定增长。公司业务具有明显的季节性特征，第一季度的营业收入和净利润占全年的财务指标占比较低，公司核心下游特殊行业、汽车、集成电路等行业的订单招标和验收主要集中在下半年，因此，第一季度的</p>

营业收入无法线性推算全年的增速。

从业务订单来看，公司 2025 年第一季度整体订单金额实现两位数增长，其中计量校准业务需求承压、环保业务“三普”结束，两项业务订单增长较为缓慢，公司依托特殊行业、汽车、集成电路等新兴行业的市场需求，通过技术创新，抢抓新兴赛道的市场机会，实现新兴业务目标市场订单的突破与快速增长，拉动公司整体订单的增长。

从公司净利润来看，公司一季度实现归母净利润 482.35 万元，较上年同期增长 302.86%，与历史同期数据相比，净利润的波动性逐步减少，并持续改善。公司继续深化降本增效，以数字化赋能精细化管理，着力提升经营管理水平。同时，在传统业务增长缓慢情况下，依托新兴业务赛道的增长，拉动公司的整体利润的增长。

从公司现金流来看，公司拥有充足的现金储备和稳定的现金流，截至 2025 年 3 月 31 日流动性高变现能力强的短期资产超过 10 亿元，公司有效银行授信额度超过 50 亿元，公司经营性现金回款处于正常水平。

二、问答环节

1. 公司未来人员增速水平预期如何？

答：人工成本是公司最核心的成本要素之一，2024 年，公司通过优化人才结构，人员数量有所下降，人均收入和人均净利润持续提升，助力公司利润率的不断改善。

2025 年公司继续深化精细化管理，适度优化人才结构，不断向新兴产业和创新能力方面倾斜，整体人员数量保持谨慎增长。公司持续引进高端技术人才，重点强化在卫星互联网、网络安全、人工智能、大健康、核能、深海设备等新兴领域的研发力量，为企业创新发展注入源源不断的活力，同时持续提高人效。

2. 公司数据科学业务情况如何？

答：2024 年，公司首次将数据科学业务单独分类披露，是公司重点培育的新兴业务之一。公司围绕战略性行业，打造软硬一体的一站式服务测试能力，不断提高围绕软件或系统的测试与服务能力。2024 年数据科学分析与评价业务实现营业收入增长 28.86%，未来公司将持续围绕系统测试、网络安全、数据治理等服务能力，覆盖特殊行业、汽车、政务、航空航天等战略性产业领域，打造成为公司重要的业绩增长点。

近几年，随着装备的无人化、数字化、智能化、网络化的发展趋势，各行业面临的网络安全、数据安全挑战越来越高，围绕系统测试、网络安全、数据治理等需求越来越多，预计特殊行业、汽车等行业具备快速增长的市场机会，有望形成新的业务增长点。

3. 公司对集成电路检测行业未来发展有怎样的展望？

答：集成电路测试与分析是公司持续投入和培育的新兴产业领域，2024 年实现营业收入增长 26.28%，仍处于快速增长阶段。公司持续培育试验能力，CNAS 参数处于行业领先，在汽车功率半导体 ACE-Q 认证等细分领域处于行业领先。

2025 年第一季度集成电路业务订单延续较高增长态势，公司持续聚焦高功率、高速度、高集成和高算力的先进半导体及超大规模集成电路国产自主可控需求，构建性能功能测试、可靠性及失效机理分析评估、芯片设计与制程分析、质量等级认证、功能安全评估和量产与批产测试筛选等全栈式技术咨询服务，拓建智能算力芯片 CoWoS 封装工艺评价技术能力，发展人工智能等大功耗芯片分析测试前沿领域，突破高集成度芯片检测能力。

4. 公司的商业航天业务的发展情况如何？

答：公司作为商业航天测试技术方案提供商，积极抢抓商业航天新兴产业赛道机遇。公司已构建了六大技术平台，涵盖数字孪生仿真、卫星天线电子载荷通信验证、高分辨工业 CT

测试、空间环境适应能力验证、元器件质量保证认证体系及验证、货架产品大数据库，通过高精度、高可靠、智能化的多平台协同，全面支撑卫星设计、制造、测试、认证的全链条服务，为商业航天行业提供坚实的技术保障。

去年公司成立了专门为商业航天项目打造相关测试能力的“天星院”，目前已经吸引了哈工大、北航等高校的博士、研究生组建了一支高素质、高水平人才团队，致力于新技术、新标准、新工具、新体系、新生态的“五新”构建。伴随中国商业航天加速迈向“高可靠、低成本、快迭代”的新发展阶段，作为国内第三方计量检测头部机构，公司将进一步完善全链条检测技术服务能力，打造“检测认证+数据服务+技术研发”的创新生态。

5. 公司在机器人及低空经济领域业务开展情况如何？

答：在机器人领域，公司可以为部分机器人产品提供包括软件测试、芯片检测、性能测试等多方面的检测服务以及安全认证等需求，以确保产品的质量和安全性符合相关标准和要求。随着机器人产业的不断发展，公司也将持续关注该领域的技术进步和市场需求变化，不断拓展和优化在该领域的检测服务能力和业务布局。

在低空经济领域，公司深耕航空领域多年，围绕初始适航、持续适航和其他多领域应用场景，构建了综合检测平台和协同创新平台，可为产业上下游各单位提供从产品研制到成品生产的全生命周期质量提升咨询服务。公司将进一步加强产业链协同和产学研合作交流，抢抓低空经济高速增长的时代机遇，持续夯实产业基础，推动试验检测新技术、新工具、新方法在航空机载领域的应用，以技术之力夯实航空机载产品的质量与可靠性根基。

6. 公司在并购方面的整体策略规划以及目前并购进展如何？

	<p>答：投资并购是公司未来产业发展战略的重要补充，公司持续寻找和洽谈优质的投资项目，以产业协同为基本要求，在控制风险的前提下，积极开展并购工作。</p> <p>公司在并购方面保持积极审慎态度，根据战略发展需求，持续关注不同产品线、不同赛道的潜在发展机会，不断完善服务客户的能力。公司将以特殊装备、汽车、航空、轨道交通等重点下游行业为核心，结合集成电路、数据科技等专业能力发展需要，实施针对性的投资并购，不断完善公司的技术能力和提升行业竞争力。2025年初公司收购曼哈格，接下来公司将继续积极审慎推进并购工作，如有进展公司会按照规定履行信息披露义务。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>