

证券代码：870866

证券简称：绿亨科技

公告编号：2025-038

绿亨科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 4 月 29 日（星期二）15:00-16:30

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络方式参与公司 2024 年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：

公司董事长、总经理：刘铁斌先生

公司副总经理、董事会秘书：肖代友先生

公司财务负责人：郭志荣女士

公司保荐代表人：沈昭先生

三、投资者关系活动主要内容

序号	问题	回复
1	请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。	您好，公司未来主要依托以下驱动因素带动盈利增长： 一是 随着公司合作种植等业务模式的落地，种子、农药、肥料、技术的协同效应将进一步发挥； 二是 围绕农作物生产的上下游产业链纵向延伸工作有望取得更多突破，一方面上游繁种制种基地优势将进一步凸显，另一方面在消费终端具有市场竞争力的小番茄、鲜食玉米将进一步带动种子、种苗的销售增长，相关品种的市场占有率和市场影响力有望持续提升； 三是 通过种植示范等方式推广小麦、玉米等主要农作物品种及种植方案，种业板块业务拓展至主要农作物品种的横向延伸工作有望取得实质进展，将成为公司未来盈利增长的新的驱动因素。
2	请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。	投资人您好，公司本期扣除非经常性损益的归母净利润 4,210.76 万元，同比增长 15.69%，盈利表现良好，公司通过不断深化业务、品种和区域布局，持续加强盈利能力建设。
3	公司在年报中提到土地托管、合作种植等新业务模式，目前这些新业务的开展情况如何？	您好，公司土地托管、合作种植等业务正积极开展前期准备工作，目前已完成品种储备、制定种植方案、确定合作客户、建立管理团队、明确产品服务内容等工作，试点项目预计将在 2025 年内全面启动。
4	公司 2024 年收购了湘妹子农业科技有限公司，目前整合情况如何？公司是否已	您好，目前湖南湘妹子农业科技有限公司经营情况良好，顺利完成了 2024 年度业绩承诺，为公司利润增长做出了积极贡献，进一步提升了公司在华南与华中区域的种业市场份额。下一步，公司将进一步加强收购标的与存量公司的资源整合，进一步

	经实现了资源的有效整合，提升了整体运营效率？	提升经营效率与经济效益。
5	公司启动的“黄淮海粮仓计划”目前进展如何？该计划对公司的业务发展和市场地位有何重要意义？	2024年9月，公司以“石农 083”小麦品种为抓手，全面启动“黄淮海粮仓项目”，目前已开展3万亩优质小麦良种试点工作。通过“黄淮海粮仓”项目的实施，公司种业板块业务正式拓展至主要农作物品种，同时有望在良种、良法配套和农技农艺融合等方面实现技术突破，进一步提升公司市场竞争优势。
6	公司在农药行业面临着激烈的竞争，如何进一步提升自身竞争力？	投资者您好，原药制剂一体化企业具备产业链协同优势，生产端公司将充分利用原药业务的质量与成本优势，同时发挥制剂业务的品牌和渠道优势，产品端公司将根据客户的具体需求，提供定制化的农药解决方案，不断提升客户满意度。下一步，公司将围绕作物生产系统产品与服务体系建设，进一步发掘不同业务板块之间的协同效应，进一步将渠道下沉至基地客户，进一步提升种植方案的经济附加值，聚焦具体作物开展农药产品研发、生产、推广工作，保持并提升市场核心竞争力。
7	肥料业务是重要利润增长点，未来在肥料业务上的发展目标和规划是什么？	您好，肥料业务作为公司重点培育的利润增长点，近年来一直处于稳定增长、持续发展阶段，公司在肥料业务板块的发展目标和规划如下： 一是 坚持只做“精品”，注重在产品开发与市场定位方面的差异化策略； 二是 聚焦具体作物用肥方案，围绕完善作物生产系统产品与服务体系开展肥料产品研发工作。公司目前已开发出钾肥、有机颗粒菌肥、硫肥、镁肥、锌·硼·免疫蛋白、硅丰环以及多种

		作物专用复合肥等产品，产品优势突出；三是依托公司既有种子、农药渠道拓展肥料业务的同时，利用公司合作种植等新业务模式推广肥料产品，奋力将肥料业务培育成继种子、农药后，带动公司业务发展的“第三驾马车”。
8	公司在蔬菜种子业务方面，拥有丰富的种质资源和育种经验。未来在新品种培育上有哪些计划？	您好，公司目前正聚焦番茄、辣椒、鲜食玉米等优势品种开展育种研发工作，其中小番茄、鲜食玉米新品种正批量上市，预计能为公司利润增长做出积极贡献。下一步，公司新品种培育工作将聚焦消费市场终端需求，与产业链下游渠道商合作，为更好的满足广大消费者对高品质果蔬产品的需求开展品种培育工作，进一步提升在终端市场的品牌影响力。
9	公司在种子业务上的核心竞争优势？	您好，公司在种子业务板块主要有以下核心竞争力：一是公司蔬菜种子品类丰富，业务分散，能够较好的应对市场风险；二是公司具备育种、繁种、推广于一体的完备产业链优势；三是在广州、寿光、长沙、酒泉、天津、东营等地建有多个育种基地与研发团队，并持续加大研发投入，积累了一定研发成果和技术壁垒优势；四是公司在市场和产品终端具有一定品牌知名度；五是公司具有种子、农药、肥料板块多主业协同发展的产品与渠道优势。
10	从区域营收数据看，西北地区增幅较大。未来公司在西北地区还有哪些战略布局？如何进一步	2024 年度公司营业额西北地区增幅较大，其主要原因为收购酒泉庆和并设立酒泉作物后在当地产生的营业收入快速增加。酒泉地处河西走廊西端，拥有“种子生产黄金带”的美誉，是天然的种子繁育场，未来公司将依托酒泉庆和、酒泉作物子公司，进一步增加对制种繁种资源要素的投入，并因地制宜

	拓展当地市场？	宜开展西北地区农药、肥料产品的研发、生产、推广工作，进一步拓展当地市场。
11	2024 年 公 司 研 发 费 用 增 长 34.20%，这些研发投入预计多久能转化为实际的经济效益？	您好，公司始终高度重视研发投入，加大研发投入力度是公司长期坚持的经营方针，也是公司保持市场核心竞争力的关键因素之一。育种、农药新品种的研发产生经济效益需要一定周期，公司目前已制定了较为合理的研发计划，每年均有新的研发成果投入市场，产生经济效益，每年也会有新的研发项目与研发投入，研发投入与经济效益，长期战略与短期利益之间能够较好的实现良性循环与效益平衡。

绿亨科技集团股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 30 日