中裕软管科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

√特定对象调研

- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

投资者关系活动情况

活动时间: 2024年12月16日

活动地点: 网络调研

参会单位及人员:长江证券、华鑫证券、东兴证券、西部证券、西南证券、 趋势投资、信达澳亚基金、平安基金、汇添富基金、国君资管、苏豪投资、骏创 投资、正德泰投资、中金公司、颐歌资产、Pleiad (排名不分先后)

上市公司接待人员:董事、副总经理、财务负责人、董事会秘书陈军和投资 者关系总监周艳

三、 投资者关系活动主要内容

中裕软管科技股份有限公司(以下简称"公司")于 2024年12月16日接待 了 16 家机构的网络调研,现将调研的主要问题及公司回复概要公告如下:

问题 1: 公司为什么设立中裕沙特控股子公司?

回复:公司在沙特设立控股子公司是响应国家的"一带一路"倡议、沙特2030年愿景,以及沙特阿拉伯国家石油公司(简称"沙特阿美")IKTVA计划指引。公司将借此机遇积极与沙特当地运营商及各界合作伙伴开展紧密合作,深耕管道主业,深度聚焦中东市场,充分发挥产业链一体化优势,推动沙特本地生产与创新本土化发展,为当地油气勘探、矿产开发、农业、市政和应急消防等领域提供先进的流体传输解决方案。

问题 2: 中裕沙特控股子公司的建设状况如何?

回复:沙特控股子公司已初步具备当地生产交付的能力,并于 2024 年 12 月 10 日剪彩开业。在中沙友好合作的大背景下,来自沙特政府、沙特阿美等工商界以及驻沙中资机构等超百名代表莅临出席沙特公司开业盛典。

问题 3、中裕阿联酋全资子公司的建设状况如何?

回复:中裕阿联酋全资子公司设立在"一带一路"中国-阿拉伯联合酋长国产能合作示范园。中裕阿联酋全资子公司目前正处在基础建设期,已能满足小批量的订单交付。

问题 4、公司 2024 年市场拓展情况如何?

回复:国内市场:公司国内市场品牌知名度不断提高,市场开拓取得一定成效。

国际市场:公司在稳定北美市场的同时,全力拓展中东市场,加快中裕沙特控股子公司和中裕阿联酋全资子公司的建设;积极布局南美、澳洲、俄罗斯等新兴市场,取得明显成效。

问题 5、公司的业绩与石油价格的趋势贴合度如何?

回复:公司耐高压大流量输送软管最主要的下游行业为页岩油气开采行业, 美国作为目前页岩油开采的最大市场,其开采成本约 45 美元/桶,国际油价与开 采成本的差异决定了页岩油的开采量。当 WTI 原油季度平均价格位于 45-65 美 元/桶,公司页岩油气压裂供水软管销售稳定;当 WTI 原油季度平均价格位于 65 美元/桶以上时,会导致页岩油气开采等下游行业开工率上升,公司页岩油气压裂供水软管销售将有一定的上升,当公司 45 美元/桶以下区间时,会导致页岩油气开采等下游行业开工率下降,公司页岩油气压裂供水软管销售金额将会减少。

问题 6、公司收购的平裕科技全资子公司情况如何?

回复:公司于 2024 年 3 月以人民币 78 万元收购平裕科技为全资子公司。平裕科技主营业务为应急救援智能装备的研发、生产和销售。平裕科技在技术创新方面具有较强的实力,已获得多项发明专利、实用新型专利和外观设计专利。通过收购平裕科技进一步扩充了公司在消防领域的业务,并且平裕科技的技术和产品线也得到了进一步的增强。

中裕软管科技股份有限公司 董事会 2024年12月18日