

证券代码：002907

证券简称：华森制药

重庆华森制药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	中庚基金的医药研究员李妞妞 国金医药 研究员王奔奔
时间	2025 年 6 月 9 日
地点	线上会议
上市公司接待人姓名	周智如（证券事务代表） 龙 洁（证券事务专员）
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司在遵守信息披露制度的前提下，介绍公司经营业绩、产品布局、市场开发和生产管理等情况，沟通内容与公司公告内容一致。 二、采取问答方式，由周智如女士负责回答： 1. 公司五大重点中成药的营收情况如何？ 答：华森五大重点中成药包括甘桔冰梅片、痛泻宁颗粒、都梁软胶囊、八味芪龙颗粒、六味安神胶囊，皆为中药优势病种领域用药，且属于常见病、多发病、慢性病。在 2024 年，五大重点中成药收入同比增长 21.71%，其中甘桔冰梅片销售收入同比增长 29.97%，六味安神胶囊销售收入同比增长 23.38%；2025 年一季度，五大重点中成药一季度营收略微增长 0.93%，其中六味安神胶囊增长 32.10%，痛泻宁颗粒增长 80.24%，都梁软胶囊增长 9.42%，体现出较好的增长势头与产品市场潜力。由此来看，中成药板块依旧保持稳健，仍然是公司的业绩压舱石。在

集采常态化的大背景下，结合公司自身特色，公司也高度关注五大重点中成药的技术市场推广工作以及准入工作，持续推进中成药板块的发展，特别是在非等级公立医院渠道的销售拓展，包括基层医疗机构、私立医院、零售连锁以及电商和新媒体运营平台的推广。

2. 公司产品院内与院外的销售占比情况如何？

答：公司目前的销售终端仍然以公立医院为主，院内市场大约七成。同时，带动基层医院、私立医院、零售连锁药店及电商平台五大渠道协同发展，深耕存量市场、开拓增量市场并提高存量市场占有率。公司也将积极布局包括但不限于零售连锁药店、三终端（门诊、诊所、村卫生站和单体药店等）以及电商平台，以提升院外市场占比。

3. 在创新药方面，请问目前研发的情况如何？

答：2025 年 5 月，华森英诺通过对华森制药参股创新药企业成都奥睿药业有限公司（以下简称“奥睿药业”）的增持控股，全面整合奥睿药业的研发管线、团队以及设备设施，进一步提升华森英诺小分子创新药研发能力。

通过与奥睿药业整合，目前华森英诺已经拥有 7 个自主立项的 1.1 类创新药在研项目，潜在适应症覆盖肿瘤及自免性疾病领域，适应症及潜在适应症包含嗜血细胞综合征（HLH）、青光眼、肿瘤免疫以及肺癌、乳腺癌、结直肠癌、胰腺癌等多种实体瘤。

其中进度最靠前的注射用盐酸 ORIC-1940 正在进行临床 Ia/Ib 期的研究。注射用盐酸 ORIC-1940 靶点作用机制明确，效价高，安全性好，可能将是我国首个用于继发性噬血细胞性组织淋巴细胞增多症（HLH）的原研 1 类创新药。另外，公司计划在今年底之前与明年第一季度分别提交另外两个项目的 IND 申

	请。通过自研管线的推动以及与参股企业的资源整合，华森英诺已经由临床前阶段的生物技术公司成长为临床阶段的生物技术公司。 4. 请问公司目前研发管线的布局情况如何？ 答：在研发端，短中期策略仍是注重在产品上市，公司营销团队利用现有的成熟的销售体系积极向市场导入新产品，不断寻找新的利润增长点。目前仿制药在研管线研发目标是参与首轮集采，新产品的不断上市会为公司带来新的营收。公司已经建成“三三三”管线格局，目前已经建成多个创新药自主研发平台：计算机辅助的多维度药物发现平台（主要包括靶点发现和验证平台、基于靶点结构的药化设计和合成平台、体外生物学研究平台、临床前药理毒理研究平台、ADME 及 DMPK 评价平台、CMC 开发平台）以及蛋白质靶向降解嵌合体 (PROTAC) 平台。截至 2024 年底公司已申请专利 35 项, 包括 PCT 专利 17 项, 已公开专利 29 项，授权 9 项。
附件清单（如有）	无