

证券代码：830964

证券简称：润农节水

公告编号：2025-050

河北润农节水科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐特定对象调研

☒业绩说明会

☐媒体采访

☐现场参观

☐新闻发布会

☐分析师会议

☐路演活动

☐其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 4 月 28 日 15:00-17:00

活动地点：公司通过“东方财富路演平台”(<http://roadshow.eastmoney.com/luyan/4699817>) 采用网络远程方式召开 2024 年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司本次业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：

公司董事长：杨华林先生

公司董事、总经理：丁辉俊先生

公司董事、副总经理、总会计师、财务负责人：余娟女士

公司董事、董事会秘书：范亮先生

公司财务总监：杨文博先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次年度报告业绩说明会的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

问题 1：公司在智慧农业领域的布局（如物联网灌溉系统、数据平台）是否已规模化应用？相关业务收入占比及未来增长目标？

回复：您好，随着农业现代化和人口老龄化的加快，智慧农业成为现代农业发展的必然趋势，公司以市场需求和行业发展为导向，在智慧农业平台研发方面，不断依据实际应用场景补充完善新内容及模块系统，积极打造实用、可规模化推广的智慧农业系统。报告期内，公司在兴安盟科尔沁右翼前旗完成了一万亩自营的智慧农业项目，在水肥一体化及规模化应用方面取得较好效果。目前智慧农业业务是和相关工程项目同时进行，未来将依托湖北农发集团农业全产业链优势，进一步拓展智慧农业规模化应用场景，逐步提高智慧农业业务占比。谢谢！

问题 2：农业节水行业高度依赖政策补贴，若补贴力度减弱，公司如何通过市场化手段（如节水服务模式、农户合作）维持盈利能力？

回复：您好。近日，中共中央办公厅、国务院办公厅印发了《逐步把永久基本农田建成高标准农田实施方案》，明确到 2035 年，力争将具备条件的永久基本农田全部建成高标准农田，累计改造提升 4.55 亿亩，新增高效节水灌溉面积 1.3 亿亩。公司主营业务政策预期较好。同时，公司一直致力从技术驱动、模式创新、市场选择等多方面提升盈利能力。一是技术升级与成本优化。通过推广高效节水技术、完善智能化管理平台，提升亩均综合效益，优化灌溉效率，增强产品竞争力和盈利能力。二是积极探索耕地运营商模式，发挥公司工程建设、智慧农业、节水灌溉、农业全产业链等多方面优势，提升耕地地力，提升农业产值和探索品牌农业，开展市场化运营。三是探索与种植大户和品牌农业公司合作，提供以节水灌溉为重点的智慧农业全过程解决方案，开拓市场化运营。谢谢！

问题 3：2025 年有什么提高业绩的方法？

回复：您好，在农业现代化和乡村振兴大背景加持下，润农节水的事业具有广阔的发展空间和强大的生命力。公司目前正在通过以下举措提升业绩：（1）公司将加大节水装备技术研发投入、提高智慧农业应用水平；加强工程施工管

理水平，提升工程项目毛利率；（2）提高公司 EPC+O 业务占比，提升公司设计水平及运营服务能力，打造全产业链的业务模式，从而为业绩增长提供了新动力；（3）拓展业务范围。新开拓湖北市场，扩大在甘肃、内蒙、河南、山西、四川、云南等设立子公司的本土化业务拓展，加大“一带一路”外贸出口力度，进一步优化业务结构，创新业务模式。谢谢！

问题 4：行业竞争加剧背景下，公司核心竞争优势（如技术、成本、渠道）是否稳固？与同行（如大禹节水、京蓝科技）相比，市场份额变化趋势如何？

回复：您好，公司作为国内农业节水行业的头部企业，在行业竞争加剧的背景下，核心竞争优势相对稳固。技术方面：在节水灌溉设备（如滴灌、喷灌系统）和智能水肥一体化技术上有一定积累，公司将持续加强研发以保持竞争力。成本控制方面：公司依托全国产业布局，在原材料采购和生产成本上保持优势，提高精益管理水平，不断加强成本控制；渠道方面：公司优化本部部门职责，将在经销商体系建设、外贸业务拓展、新媒体运营和品牌建设方面整体谋划，拓展公司营销渠道、提升品牌形象和影响力。与同行相比，公司在企业性质、聚焦的重点领域和重点突破方向上有差异，共同为国家节水灌溉事业和国家粮食安全做贡献。谢谢！

问题 5：请问贵公司在广西有没有业务？

回复：您好！目前公司在广西市场主要以节水灌溉产品销售为主，暂时没有开展其他业务。谢谢！

问题 6：对于国企市值管理，将有哪些措施？

回复：您好！润农节水是个务实的企业，公司高度重视市值表现，也注重内在价值与市场价值的长期匹配。合规经营、提升业绩是维护股价的基础，市值管理是我们一直在学习和努力改进的，未来公司将坚持走出去、请进来，加强与资本市场和投资者的对接力度和频率，让外界更深入了解公司的业务模式、技术实力、行业前景和增长潜力，树立良好的资本市场形象。谢谢！

问题 7：管理费用增加的原因？

回复：您好，管理费用增加主要是公司在 2024 年新增慧收农业、云南隆润子公司，另外公司大力发展设计业务板块，百川设计院人员增加，感谢提问。

问题 8：公司 2024 年中在哪些技术领域的投入？是否有相关专利或新产

品落地并形成收入？

回复：您好，公司报告期内主要在节水装备、智慧农业管理平台、地埋滴灌等国内前沿技术进行研发投入并随时成果转化。报告期内公司取得专利 12 项，软件著作权 4 项，截至报告期末，共拥有专利技术 130 项（其中发明专利 11 项），软件著作权 33 项。谢谢！

问题 9：结合国资控股背景及政策支持，公司计划通过哪些具体措施改善毛利率，控制债务风险并提升现金流质量？

回复：您好，感谢您的提问。报告期内，公司也在努力改变净利润下滑这种局面。制定了一系列举措：一是通过研发投入、提高智慧农业应用水平；二是加强工程施工管理水平，提升工程项目毛利率；三是通过新的业务模式，从而为业绩增长提供了新动力；四是拓展业务范围。智慧农业一直是公司的核心驱动力也是公司的业绩增长点。公司实际控制权变更后，控股股东湖北乡投集团及湖北农发集团将逐步加大业务协同力度，大力支持上市公司高质量发展，公司将不断提高规范运作水平、积极防控风险，努力提升公司经营业绩，回报投资者。谢谢！

问题 10：近年来极端天气频发是否对公司项目施工、设备需求或客户回款造成压力？是否有相关保险或风险对冲措施？

回复：您好！极端天气是偶发因素，不会对公司业务造成影响。谢谢！

问题 11：贵公司变更实控人曾公告，选择适当时机将集团优质资产注入到上市公司。请问，未来集团将有哪些资产注入，近期是否有考虑？

回复：您好，润农节水作为湖北农发集团的第一家上市公司，会充分发挥资本平台作用。后续经营安排，公司将会按照相关要求信息进行披露，敬请关注公司公告。谢谢！

问题 12：去年的两家公司今年带来的收益怎么样？

回复：您好！去年新设立的云南隆润和慧收农业两家公司，尚处于初创期，今年将积极拓展业务，有信心改善两家公司的业绩。谢谢！

河北润农节水科技股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 29 日