深圳市捷顺科技实业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-12-12

		州 寸; 2024-12-12
投资者关系活动	□特定对象调研	□ 分析师会议
类别	□ 媒体采访	√业绩说明会
	□ 新闻发布会	□ 路演活动
	□ 现场参观	
	□ 其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及	投资者网上提问	
人员姓名		
时间	2024年12月12日 (周匹	1) 下午 14:30~17:00
地点	点 公司通过全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)采用 网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人	1、董事会秘书王恒波	
员姓名	2、独立董事安鹤男	
	3、财务总监张建	
	4、独立董事林志伟	
投资者关系活动主要内容介绍	│ │ 投资者提出的问题及	3 公司回复情况
		说明会中提出的问题进行了回复:
		慧停车行业的发展趋势,特别是在新能
		感厅于11 亚的灰灰色分,17 加及在浏览
	源、储能领域的布局?	
		。当前智慧停车行业的发展趋势主要体
	现在技术创新、市场需求 	增长以及跨界融合等方面。公司具备行
	业差异化的竞争优势,以	停车业务为核心,叠加人行、充电、储
	能、节能业务,不断构建	及丰富停车生态,助力公司业务转型发
	展,实现可持续发展。感	谢您的关注!
	2、特发有收购的意	向吗?
	尊敬的投资者,您好	。公司暂未收到相关通知,感谢您的关
	注!	

3、公司如何看待智能城市和智慧交通的发展趋势,以及这 对捷顺科技意味着什么?

尊敬的投资者,您好。公司主营业务聚焦于智慧停车领域,属于智慧城市新基建的一部分,公司提供包括智慧停车场管理系统、智慧人行通道管理系统、城市级智慧停车管理平台、无人值守云托管、"停车+充电+储能+照明"一体化运营解决方案等产品服务。公司有机会参与相关智慧城市及智慧交通的建设。感谢您的关注!

4、未来三年有哪些具体的业务发展目标?

尊敬的投资者,您好。公司继续聚焦核心战略方向: (1) 坚持从场到位,推动车位级业务发展; (2)坚持从设备到方案, 重点打造智慧园区、智慧社区方案; (3)坚持从销售到运营, 促进各项运营业务规模化发展。具体开展的业务方向:在保持传 统智能硬件稳定发展的基础上,大力发展创新业务的规模化发 展,包括停车场云托管业务、智慧停车运营业务、停车资产运营 业务、社区/园区解决方案、车场内新能源业务(充电、储能、 照明节能等)。感谢您的关注!

5、请问王总!捷顺最新联网智慧停车场数据以及无人值守车道数据?

尊敬的投资者,您好。截至 2024 年 11 月 30 日,捷停车覆盖智慧联网车场近 5.3 万个,在托管运营收费车道总数超 1.5 万条。感谢您的关注!

6、请问在国内大力发展消费大力增加汽车补贴的背景下新 能源车爆发式增长对捷顺的业务有无积极的影响?

尊敬的投资者,您好。随着国内新能源汽车的加速普及,并 且新增的新能源车辆是以私家车为主,而私家车的充电场景又是 以在停车场内为主,因此国内市场已经迎来目的地充电的快速增 长期,利好公司目的地充电业务的发展。感谢您的关注!

7、请问现在捷顺科技在全国的停车场系统里的占有率是多少,在国外有没有使用。谢谢!

尊敬的投资者,您好。鉴于停车场领域项目比较分散、客户 类型分布多,行业内暂无权威机构公布占有率数据。依据对市场 数据的了解,公司在有直销机构覆盖的城市综合占有率在 30% 左右。公司智能停车场系统、智能通道闸系统等产品也远销海外 国家,比如德国实验室、缅甸总统府、新加坡樟宜机场、肯尼亚 机场、安哥拉玫瑰园、捷克体育中心、菲律宾购物中心等等。感 谢您的关注!

8、目前捷停车月活用户达到多少了?另外我看网络上有捷停车用户反馈停完车缴费要跳几次广告,希望公司在资源变现前做好用户体验,从而进一步做大用户规模。

尊敬的投资者,您好。截至目前,捷停车月活用户约5千万。感谢您关注及建议!

9、24年公司的客户群体有哪些变化吗?

尊敬的投资者,您好。公司客户群体有三大类,toB类:商业广场、购物中心、社区楼宇、交通枢纽、园区、企事业单位等;toC类:车主消费者,toG类:政府机构、城投、交投等。公司客户群体未发生重大变化。感谢您的关注!

10、现在市值管理指引都定调了,所以股东回报这块儿,公司有什么计划吗?

尊敬的投资者,您好。自上市以来,公司不断健全和完善科学、稳定的分红决策机制,每三年制定并实施股东回报规划,已累计现金分红金额 7.96 亿元;同时,实施了 2018 年股份回购、2024 年股份回购(在实施中),截至目前,已累计回购金额超 2.75 亿元。感谢您的关注!

11、捷停车,现在总用户大概多少,一年流水有多少亿

尊敬的投资者,您好。截至 2024 年 11 月 30 日,捷停车累 计触达的用户约 1.3 亿,2024 年全年的流水预计达到 130-140 亿 左右。感谢您的关注!

12、传统智能硬件业务在 2024 年上半年新签订单同比下滑了,请问公司怎么看这个情况?

尊敬的投资者,您好!到目前为止,公司传统智能硬件签单与上年同期基本持平,因项目交付周期影响,传统智能硬件收入出现了下滑,公司的创新业务保持了较高的增长。感谢您的关注!

13、半年报显示受房地产影响营收下降,股价也受影响今年以来跑输板块和大市,公司有信心在积极拓展存量市场和创新业务增长下,公司重回增长吗?目前各业务情况增长如何?

尊敬的投资者,你好!公司智慧停车运营、停车资产运营、 软件及云服务收入在 24 年前三季度同比都保持了较高的增速, 其中 24 年前三季度智慧停车运营收入同比增长 22%,停车资产 运营收入同比增长 42%,软件及云服务收入同比增长 31%。感 谢您的关注!

14、公司 24 年前三季度净利润为 4300.89 万元,同比下降 48.81%,您怎么看,什么原因,有什么对策?

尊敬的投资者,你好! 24 年前三季度整体利润同比下降, 主要因收入下滑影响。受整体经济环境影响,公司传统智能硬件 业务收入出现了下滑,停车资管运营、智慧停车运营、软件及云 服务业务保持了较高的增速,而且这些新业务会带来持续的收 入,会给公司利润带来正向影响。感谢您的关注!

15、请问"捷停车"在 2024 年的运营表现如何?

尊敬的投资者,您好!截至 2024 年 11 月 30 日,捷停车累 计触达用户数近 1.3 亿,2024 年前三季度用户数增长近 1 千万;捷停车覆盖联网车场数近 5.3 万个,2024 年前三季度新增联网车场数近 1.1 万个,2024 年前三季度线上交易流水超 120 亿元。在各项运营数据保持较好增长势头下,捷停车 2024 年前三季度运营收入同比上年保持了 20%以上的增长。感谢您的关注!

附件清单(如有)

无

日期

2024-12-12