

证券代码：300571

证券简称：平治信息

杭州平治信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____
参与单位名称及 人员姓名	线上参加公司 2024 年度网上业绩说明会的全体投资者
时 间	2025 年 5 月 15 日
地 点	价值在线（www.ir-online.cn）网络互动
上市公司接待 人员姓名	公司董事长、总经理郭庆先生 董事、董事会秘书、财务总监潘爱斌先生 独立董事郝玉贵先生
投资者关系活动 主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 15 日（星期四）15:00-17:00 在“价值在线”网上路演互动平台举行 2024 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。主要沟通内容如下： 1. 潘总您好，5 月 13 日回复公司累计算力业务相关订单金额已超过 18 亿元，另有已中标（合同尚在签订中）的订单 4.6 亿元，公司将优先保障前述算力订单在 2025 年上半年交付完毕，请问 4.6 亿元的订单，最近公告吗，多谢！ 答：尊敬的投资者，您好！中标的 4.6 亿元算力服务业务订单已公告，具体详见分别于 2025 年 4 月 7 日、2025 年 4 月 21 日披露在巨潮资讯网的《中标候选人公示的提示性公告》及《关于拟中标项目的提示性公告》。后续进展公司将根据法规要求及时进行信息披露。感谢您的关注！

	2. 公司营业收入下滑的主要原因是什么？未来有哪些措施来提升营业收入？ 答:尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度营业收入下滑的主要原因为公司通信设备业务收入下降明显，主要是受通信运营商持续去库存影响，整体市场需求下降，行业竞争加剧，公司通信设备业务收入同比下降，营业利润相应下降。2025 年公司一方面趁着通信设备市场企稳回暖，加强通信设备产品研发和交付，紧跟运营商集采项目，提高公司在通信运营商领域的市场份额；另一方面加大算力服务业务的资本投入，加强已签订合同订单的各项运维服务，确保算力能够持续地生产调度，保证合同顺利履行，提高客户满意度，增强公司市场竞争力，同时积极与客户洽谈新的算力服务业务订单，提高公司算力服务业务市场份额。感谢您的关注！ 3. 公司在算力业务方面的核心竞争力是什么？ 答:尊敬的投资者，您好！公司在算力服务业务方面的核心竞争力主要在于：1、公司坚定转型算力业务，自 2023 年转型以来，已覆盖阿里、金山云、中国移动、中国电信等客户；2、公司子公司天听电子拥有服务器生产基地，培养了一批具有专业能力的网络、通信和机电技术人员，已形成覆盖芯片适配、产品研发、规模交付的全链条能力，提供算力服务、网络服务、集群调试及优化服务；3、公司通过多个算力服务项目的顺利交付，已形成完善的供应链渠道，稳定算力服务器的采购供应，控制采购成本。感谢您的关注！ 4. 公司近期中标美团 2025 年渠道招募项目，能介绍一下具体情况吗？ 答:尊敬的投资者，您好！公司全资子公司北京万鑫瑞和科技有限公司近日收到 2025 年美团渠道招募项目中标结果通知，万鑫瑞和中标结果为签约金额 1.35 亿元（其中中国移动渠道 1.10 亿元，中国电信渠道 0.25 亿元），该签约金额为公司在运营商体系
--	---

	内推广美团产品的合作金额，目前该项目已进入合同签署环节。该业务属于公司经营多年的运营商权益类产品业务，借助此次项目中标，有助公司传统业务企稳回升。感谢您的关注！ 5. 未来会进一步扩大算力业务的规模 and 市场份额么？ 答:尊敬的投资者,您好!公司将算力服务作为核心战略方向,未来将进一步扩大算力服务业务的规模,公司将优先保障已签订算力订单在 2025 年上半年交付完毕,同时积极推进洽谈中的其他算力服务项目签约落地。后续公司每年将利用现有算力业务项目回款及其他融资渠道筹集资金,保持算力业务的持续性投入强度。通过建立滚动式投资机制,确保算力规模按规划实现阶梯式增长。感谢您的关注！ 6. 在当前市场环境下，公司的整体战略规划是什么？未来 3-5 年公司的发展目标和重点布局方向有哪些？ 答:尊敬的投资者,您好!公司将算力服务作为核心战略方向,依托自身在通信设备领域的技术积累和与通信运营商的深度合作,大力发展算力基础设施和服务,满足 AI 应用、云计算等领域对算力的快速增长需求,旨在成为算力服务领域的重要参与者,抓住行业发展的红利。另外公司研发 AI 陪伴产品,布局 AI AGENT 落地场景,拥抱“人工智能+”时代。感谢您的关注！ 7. 公司 2024 年在算力业务板块有哪些具体举措和成果？ 答:尊敬的投资者,您好!公司从 2023 年开始,跟通信运营商、云服务商等客户开展算力服务合作,截止目前,公司已签订算力服务业务订单超 18 亿元,另有已中标（合同尚在签订中）的订单 4.6 亿元,公司将优先保障前述算力订单在 2025 年上半年交付完毕。此外,公司将积极推进洽谈中的其他算力服务项目签约落地。算力业务为公司打开了新的增长空间,助力公司实现转型升级。感谢您的关注！ 8. 是否有计划通过并购等方式实现快速扩张？ 答:尊敬的投资者,您好!公司对于并购的安排是以业务需求
--	--

	为导向，如有相关安排公司将根据法规要求及时进行信息披露。 感谢您的关注！ 9. 潘总你好，请问公司的机器人项目目前进展顺利吗？2024年业绩是否有机器人方面的营收 答:尊敬的投资者，您好！公司目前已研发出 AI 陪伴机器人样机，积极布局 AI AGENT 落地场景。截止目前尚未产生营收。感谢您的关注！ 10. 未来公司是否有计划调整利润分配政策，以更好地回报股东？ 答:尊敬的投资者，您好！公司一直以来高度重视股东回报，未来公司将综合考虑公司发展战略规划、行业发展趋势、生产经营及未来发展资金需要等因素，完善对投资者持续、稳定、科学的回报规划与机制，以保证利润分配政策的合理性、连续性和稳定性，努力实现公司长期稳定发展与投资者回报（分红）的良性互动。感谢您的关注！ 11. 公司在 AI 应用领域布局的情感陪护机器人产品，目前的研发进展怎么样？未来有什么规划？ 答:尊敬的投资者，您好！目前情感陪护机器人产品已研发出样品，并加强与通信运营商业务部门沟通，为全面推广应用 AI 产品做准备。探索未来在 AI 应用方面的业绩增长极。2025 年公司将继续研发情感陪护机器人产品，拥抱“人工智能+”时代。感谢您的关注！ 12. 公司未来的发展战略是什么？ 答:尊敬的投资者，您好！公司将算力服务作为核心战略方向，依托自身在通信设备领域的技术积累和与通信运营商的深度合作，大力发展算力基础设施和服务，满足 AI 应用、云计算等领域对算力的快速增长需求，旨在成为算力服务领域的重要参与者，抓住行业发展的红利。另外公司研发 AI 陪伴产品，布局 AI AGENT 落地场景，拥抱“人工智能+”时代。感谢您的关注！
--	---

	13. 公司公告说要买 20 亿元的服务器，这些都是公司新增的算力业务订单吗？ 答:尊敬的投资者，您好！截止目前，公司已签订算力服务业务订单超 18 亿元，另有已中标(合同尚在签订中)的订单 4.6 亿元，这些订单中有 10 亿元左右订单正在组织交付，需要采购服务器，此外公司有数个新增的算力业务项目正在与客户沟通，如果顺利落地，将按照订单需求采购算力服务器。感谢您的关注！ 14. 公司在报告期内的中标情况？ 答:尊敬的投资者，您好！报告期内，公司加强市场拓展，中标运营商多个智慧家庭产品大规模集中采购项目，包括中国电信天翼网关 4.0(2023 年-2025 年)集中采购项目、中国移动 2024 年至 2025 年智能家庭网关产品集中采购、中国电信 IPTV 智能机顶盒产品(2024 年-2025 年)集中采购项目、中国移动 2024 年至 2025 年绿色多频段基站天线产品(第一批次)集中采购项目、中国电信双频宽带融合终端(2024 年-2026 年)集中采购项目遴选等多个重要项目，同时公司努力提升综合服务能力，增强通信设备业务的核心竞争力。感谢您的关注！ 15. 公司在 2024 年进行了哪些重大投资项目？ 答:尊敬的投资者，您好！2024 年公司主要投资项目包括富阳工厂的 5G 无线接入网核心产品建设项目、新一代承载网产品建设项目、研发中心建设项目等，2024 年 8 月上述项目已完成建设，公司富阳工厂已投产，公司通信设备产品实现自主生产。感谢您的关注！ 16. 通信设备制造业对技术的要求高，产品升级换代速度快。公司在应对技术更新迭代风险方面，有哪些具体措施？ 答:尊敬的投资者，您好！公司充分发掘市场需求，持续进行研发投入和核心人才引进，加强研发团队的实力，持续完善各项内部管理，加快推进新技术和新产品的进程，以应对技术研发及产品进度等不确定性风险。公司已与智谱华章签订战略合作协议，
--	--

	布局具身智能机器人,探索 AI 大模型及行业智能应用研发和商业化应用,赋能智慧工厂场景、探索智慧家庭场景应用,增强公司核心竞争力。公司在 AI AGENT 产品方面也进行研发布局。感谢您的关注!
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 5 月 15 日