

证券代码：000062

证券简称：深圳华强

深圳华强实业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他
活动参与人员	鼎石资产 董丰侨 东方马拉松 李雯 光远资本 孟亮 国信证券 颜小燕 恒泽投资 黄婷 华泰证券 成柳 金元证券 黄斌 君子乾乾投资 程成、张艺 天风证券 李贝羽 兴业证券 程云 银河证券 高峰 招商证券 马芸 中欧瑞博 郭朝峰 中信证券 吴林锋 资瑞兴投资 汪忠远
时间	2025年7月1日
地点	华强电子世界、深圳华强会议室
形式	线下
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王瑛

交流内容及具体问答记录	首先公司工作人员带领投资者参观了公司旗下的华强电子世界,随后董事会秘书向投资者介绍了公司发展战略、业务及经营情况等内容,并就投资者关注的问题进行了交流,主要包括: 1、电子元器件是否有涨价趋势 电子元器件的价格在2023年和2024年经历了两年的下行,大部分电子元器件的价格已经处于底部,而且这几年激烈的价格竞争,不断推动上游芯片设计行业加速洗牌和过剩产能出清进程。在这种背景下,行业内优质原厂有调涨价格的动因和可能性,但涨价时间、能否形成广泛趋势有待进一步观察。 2、公司如何把握半导体国产替代的机会 公司是国内最早开展本土产品线授权分销业务的公司之一,陪伴众多本土半导体原厂发展壮大。经过多年深耕,公司已与海思、紫光展锐、昂瑞微、比亚迪半导体、兆易创新、江波龙等超过100家本土原厂建立长期合作关系。2024年,国产产品线销售额占公司授权分销业务收入比例已超过60%。未来公司将继续把握半导体国产替代持续推进的发展机遇,全方位深化与本土原厂的合作,主要举措包括:第一,继续拓展国内细分领域龙头产品线,进一步丰富公司本土产品线的布局;第二,持续加强对本土产品线的推广,扩大与本土优质产品线的合作规模;第三,加大对国产半导体产品的应用方案研发力度,促进国产半导体的产业化运用;第四,依托公司线下电子专业市场“华强电子世界”和线上信息服务平台“华强电子网(www.hqew.com)”,为广国产半导体原厂提供立体化的营销推广方案,助力其发展壮大;第五,进一步建立、完善海外供应链条,助力国产品牌拓展国际市场。 3、公司与紫光展锐的合作情况 公司是紫光展锐的主要授权分销商之一,代理销售其手机套片、平板套片、可穿戴套片、蜂窝模块套片、WiFi芯片、蓝牙芯片、电视芯片、射频芯片等产品。 4、公司与海思的合作情况 公司是海思的主要授权分销商之一,代理分销其各类IC产品。近年来,海思陆续推出新产品,公司持续加大海思产品的应用方案研发与推
--------------------	--

	广力度，促进海思产品的市场拓展。2024年以及今年一季度，公司海思产品线的收入均实现了显著增长。 5、公司与华为昇腾的合作情况 公司获得了昇腾APN“金牌部件伙伴”授牌。未来公司将充分发挥自身的分销实力、应用方案开发能力，促进昇腾AI的端侧应用，尤其是在工业检测、智能色选、自主移动机器人（AMR）、低空飞行器等方面的应用。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	无